CareerCross by JAC Recruitment

【未経験歓迎】 外勤営業/フィールドセールス｜韓国大手フードデリバリー系企業子会社

※給与＋案件獲得時1店舗あたり8，000円のインセンティブ支給（上限なし）

Job Information

Recruiter
EPS Consultants LLC

Job ID
1530301

Industry
Restaurant, Food Service

Company Type
Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type
Contract

Location
Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Salary
3.5 million yen ~ 6 million yen

Work Hours
10：00〜19：00

Holidays
完全週休2日制（土、日）、祝日、有給休暇、慶弔休暇、出産・育児休暇、介護休暇

Refreshed
April 16th, 2025 11:01

General Requirements

Career Level
Entry Level

Minimum English Level
None

Minimum Japanese Level
Native

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

フードデリバリーアプリ導入店舗の開拓を担当いただきます。

【職務詳細】
● 新規加盟店営業：地域の飲食店への訪問、フードデリバリーアプリの紹介及び契約締結
●初心者でも対応可能な営業支援システムの活用
AI基盤の営業データを活用→最高の顧客ターゲティング
初心者でも簡単に身につくカスタムトレーニングおよびマニュアル提供
● セールスメンタープログラムを運営→トップセールスが1：1でフィードバックを提供
●市場シェアの拡大：エリア別のフードデリバリートレンド分析と最適な営業戦略の樹立

● 加盟店への売上成長コンサルティング：新規加入した飲食店が最速で売上が倍増するようサポート　例）配達可能メニューの提案等
●トップレベルの営業ツール活用

■同社について
・ニューヨーク証券取引所上場のグローバルテック企業のサポートで急成長中のスタートアップ企業です。
・日本で急成長中のフードデリバリーアプリケーションで、最先端のAI技術を使用し業界の革新を目指しています。
■爆発的な成長指標
- ニューヨーク証券取引所上場グローバルテック企業のサポート - 強力な資本力で成長可能性は無限大！
- 新規加盟店入店後、たった2週間で売上400%上昇！
- サービス開始から1ヶ月で1，500店以上の飲食店が加入！
- フィールドセールスクルーのうち90％が20～30代と若くてパワフルなチームです！
入社数ヶ月でトップセラーになるスーパールーキーが次々と登場！

社会保険完備、定期健康診断、無料ドリンク提供、出前支援、正社員登用制度

Required Skills

【必須】
・東京都内への勤務が可能な方
・目標を追った経験のある方

【尚可】
・日本語、英語（ビジネスレベル）双方の使用が可能な方
・BtoBまたはBtoC営業経験2年以上の方

求める人物像
スピード感のある環境でテンポの速い仕事を楽しむことができる方

Company Description