

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

サービスセールスマネージャー（分析機器）

サービスセールスマネージャー（分析機器）

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1530294

Industry

Other (Medical, Pharmaceutical)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

8.5 million yen ~ 13 million yen

Refreshed

April 2nd, 2025 08:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

日本市場におけるサービスビジネスの成長を推進するポジションです。新たな市場戦略の立案・実行を通じて、売上目標達成に向けたリーダーシップを発揮していただきます。

Client Details

- 50年以上にわたり、ライフサイエンス・診断・バイオテクノロジー分野の発展に貢献
- 革新的な技術開発を通じて、研究や医療の発展に貢献
- 世界的企業グループの一員として、継続的な成長とキャリアアップが可能

Description

- サービス営業チームを組織し、効果的な市場戦略を策定し実行する
- 直販・代理店モデルの管理と最適化
- 売上目標達成に向けたアクションプランの策定・実行
- 顧客関係の強化と市場分析を通じた戦略的営業活動

Job Offer

- グローバルな環境で市場戦略の最前線に立てて、企業成長に貢献できる
- フルリモート勤務可能で柔軟な働き方が可能
- ライフサイエンス分野の成長市場でキャリアを築ける

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Megumi Kato on +81357337168.

Required Skills

- BtoBビジネスにおける大手顧客の開拓・管理経験（3年以上）
 - ライフサイエンス市場に関する知識と市場分析スキル
 - 5年以上の営業経験（チャンネルセールス歓迎）
-

Company Description

- * 50年以上にわたり、ライフサイエンス・診断・バイオテクノロジー分野の発展に貢献
- * 革新的な技術開発を通じて、研究や医療の発展に貢献
- * 世界的企業グループの一員として、継続的な成長とキャリアアップが可能