



【役員候補】 グローバルパートナー職 ※海外勤務の可能性あり

Job Information

Recruiter

WorkView Inc.

Hiring Company

東証プライム上場企業

Job ID

1529036

Industry

Internet, Web Services

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

12 million yen ~ 50 million yen

Work Hours

09:00~18:00

Holidays

・年週休2日制 (土曜・日曜)、祝日・有給休暇・慶弔休暇・夏季休暇、年末年始休暇

Refreshed

March 25th, 2025 14:46

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 10 years

Career Level

Executive

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

募集背景 近年LA、シンガポールへの支社設立などを皮切りに、グローバル案件が急増しております。そのなかで日本語だけでなく、英語を活用した優秀なコンサルタントの参画も増加傾向にございます。

弊社は創業より10年で1000名を超える、以下の特徴を有する急成長コンサルティングファームです。

・顧客の社員代替として現場に深く入り込む、日本一泥臭い伴走支援

- ・お客様が必要とされる最小規模から支援を始められる柔軟性
- ・契約継続率94%、3000プロジェクト以上の成功事例
- ・多様な領域にわたるお客様からの信頼を背景にした、実績豊富なサポート

一方で、弊社にはまだまだ発展の余地が残されていると考えており、最大の課題の一つは、「海外市場の開拓、拡大」と認識しております。

現在はアメリカ、シンガポール、オーストラリアに支社を展開中です。当該地域での新規顧客開拓、支援拡大や、他国/地域での市場開拓を、経営層としてドライブいただける方を強く求めています。

これまでの豊富なご経験を活かし、弊社ならではのサービスを「全世界のお客様にお届けする」ため、経営層としてジョインいただける方を募集しております。

業務内容 メイン業務として、コンサルティングサービスにおける国内外でのリード創出、提案～プロジェクト推進を担っていただきます。

パートナーとして＝経営層として、弊社の更なる海外進出、海外事業拡大や、0→1の海外支社経営をドライブする役割をお任せします

<具体的な業務内容>

- ・海外クライアント開拓戦略の検討
- ・新規顧客に対する、潜在・顕在ニーズの具体化
- ・具体化したニーズをもとにサービスの検討・顧客への提案

※以下のようなフレキシブルな提案が可能です

- ・ワンプール制による多種多様な専門性を有するリソースの活用
- ・企画から実行までのワンストップ伴走型支援
- ・パッケージを担がず、ソリューションフリーでの支援

※一部デリバリ業務として以下お任せする場合があります

- ・提案書の作成および顧客へのプレゼンテーション
- ・受注後のプロジェクト推進・品質担保

Required Skills

<必須要件>

①経歴

- ・海外でのリレーション10担当者以上
- ・海外エリアでの就業経験

②経験

ITプロマネ、または業務改善やBPRのデリバリ経験

③言語

- ・英語：ビジネスレベル以上
- ・日本語：ビジネスレベル以上

<歓迎要件>

- ・コンサルファーム、SI(外資、または海外支部)での就業経験
- ・海外事業、自社のグロース/運営経験
- ・アメリカ、オーストラリア、東南アジア諸国顧客とのリレーションが多数あり、関係性が深い
- ・経営層として事業拡大を牽引し、一緒に会社を創っていきたいという想いを持っている

Company Description