



カスタマーサクセス | リファーマーケティング (紹介マーケティング) の仕組みを提供 | 基本在宅 | 日常会話、メールで英語使用

**BNI**およびグループ会社全体のセールス・開拓に携わっていただきます

## Job Information

### Hiring Company

JBNインターナショナル株式会社

### Job ID

1528151

### Division

フランチャイズ部門

### Industry

Business Consulting

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - Other Areas, Mitaka-shi

### Train Description

Chuo Line Local (Mitaka-Ochanomizu) Station

### Salary

5 million yen ~ 6 million yen

### Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

### Salary Commission

Commission included in indicated salary.

### Work Hours

9 : 30~18 : 30 (休憩1時間) | 残業月平均約5~10時間 無理な残業が発生することはほとんどありません。

### Holidays

完全週休2日制 (土・日)

### Refreshed

April 21st, 2025 10:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 3 years

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 25%)

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

High-School

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

### 【募集要項 本ポジションの魅力】

- 英語をいかせるか：国際会議や海外イベントで使用
- 働き方：基本在宅勤務、柔軟な環境で働ける
- 業務内容：フランチャイズ支援や顧客成功を支援
- 会社の特色：紹介マーケティングの世界最大級組織

### 任せる仕事

**BNIおよび会社全体の開拓に携わり、事業成長の最前線に立つお仕事です。**

BNIではフランチャイズチームと共に、グループ会社においても各代表者およびチームと共に、事業の発展に向けての道筋を立て、セールスや開拓を行っていただきます。

概要：BNIが活動している地域の成長支援

各エリアの代表者と連携し、目標達成に向けたプロセスを伴走します。

- 数値目標の管理とギャップ分析  
数値目標の管理、および、各エリアのデータや数値を基に課題を明確化し、達成に必要なアクションを提案します。
- プログラムの導入サポート  
既存のツールや教育コンテンツを活用し、地域ごとのニーズに合わせた最適なソリューションを提案します。
- フランチャイズオーナーとの信頼構築  
フランチャイズオーナーと日々密に連絡を取り、経営者としての挑戦を共に支える関係を築きます。

その他、部署を越えた各プロジェクトチームにおける業務についても、担当をお願いする可能性があります。

英語を使用する業務：国際本部主催のウェビナーや会議での情報収集、問合せ、海外イベントの立ち合いなど

キャリアパス：個人のスキルや希望に合わせて、マネジメントまたはスペシャリストとしてのキャリアパスを描くことができます。

会社概要：BNIはリファーマーケティング（紹介マーケティング）の仕組みを提供している世界最大級の組織です。

BNIでは、経営者や事業オーナーがお互いに研鑽をする環境やプログラム、人脈および、リファーマーを提供しあうための仕組みと環境を用意し中小企業の経営者や事業主のビジネスをグロースさせています。

口コミ等の信頼をベースとした"紹介"というマーケティング手法が昨今重要度を増してきていますが、我々は20年以上前から紹介マーケティングにこだわり事業を展開しており、独自のノウハウや強みを持っております。

こんな方を歓迎いたします。

- 経営者や、企業オーナー様の課題解決に役立ちたい
- カスタマーサクセスにご興味のある方
- プロジェクトを通してチームで働きたい
- 在宅勤務（テレワーク）等の柔軟な環境下で働きたい

勤務形態：正社員 \*試用期間6ヶ月あり（期間中の給与・待遇に差異はありません）

想定年収：500万～600万円（年俸）\*経験・能力を考慮します。

勤務地：181-0013 東京都三鷹市 ※JR中央線・総武線「三鷹駅」徒歩1分

### 休日・休暇

- 年間休日120日
- 完全週休2日制（土・日）
- 祝日
- 年末年始休暇
- 有給休暇
- 慶弔休暇
- 産前産後休暇
- 育児休暇

### 待遇・福利厚生・諸手当

- 昇給年1回（会社の業績に合わせて支給）
- 交通費全額支給
- 各種社会保険完備
- 時間外手当
- 役職手当
- 外部研修費用一部負担
- 福利厚生

## Required Skills

### 【必要なスキル】

- 営業経験（法人営業、銀行員、保険等）
- 英語での日常会話、メールでのやり取りができる方

【活かせるスキル】

- 法人プロダクトにおけるカスタマーサクセス経験
- プロジェクトマネジメント経験
- 事業開発経験
- コンサルティング経験

【歓迎スキル】

- コミュニケーション力
- 論理的思考力
- 問題解決力

---

Company Description