

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

ライフサイエンス 営業マネージャー

ライフサイエンス 営業マネージャー

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1528063

Industry

Other (Medical, Pharmaceutical)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

7 million yen ~ 12 million yen

Refreshed

March 21st, 2025 10:51

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

- ・ ライフサイエンス関連製品（医療機器・診断機器・研究用試薬など）の営業戦略立案・実行
- ・ 営業チームの管理・指導（KPI設定・営業活動のモニタリング）

Client Details

私達のクライアントは、世界中の医療機関・研究機関向けに最先端の医療機器・診断ソリューションを提供する外資系ライフサイエンス企業です。グローバルな事業展開と革新的な技術力を武器に、日本市場での成長を加速させています。

Description

- ・ ライフサイエンス関連製品（医療機器・診断機器・研究用試薬など）の営業戦略立案・実行
- ・ 営業チームの管理・指導（KPI設定・営業活動のモニタリング）
- ・ 主要顧客（医療機関、製薬企業、研究機関）との関係構築・維持
- ・ 競合分析・市場動向の把握と、それに基づく提案型営業の推進
- ・ グローバル本社・他部署との協力による新規ビジネス機会の開拓
- ・ 営業トレーニングの実施・チームメンバーのスキルアップ支援

Job Offer

- 海外本社や各国の支社と連携し、世界規模でのビジネスに関われる
- AI診断技術、遺伝子解析、バイオ医薬品など、革新的な製品開発を支援

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Saki Kanematsu at +81 3 6832 8904.

Required Skills

- ライフサイエンス業界での営業経験、営業マネージャー経験
 - 医療機器・診断機器・製薬分野における法人営業の知識
 - チームマネジメント経験（リーダーシップ・コーチングスキル）
 - 英語スキル
 - KPI管理、売上予測、データドリブンな意思決定
-

Company Description

私達のクライアントは、世界中の医療機関・研究機関向けに最先端の医療機器・診断ソリューションを提供する外資系ライフサイエンス企業です。グローバルな事業展開と革新的な技術力を武器に、日本市場での成長を加速させています。