

**Morgan
McKinley**

デジタル営業【外資系IT企業】

業界未経験でも営業経験ある方。企業DX支援するグローバルリーダーでキャリアを加速

Job Information

Recruiter

Morgan McKinley

Job ID

1528035

Industry

Bank, Trust Bank

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

April 2nd, 2025 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Basic

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

業界未経験でも営業経験がある方は応相談。企業のDXを支援するグローバルリーダーでキャリアを加速させませんか。

業務内容

- デジタルチャネルを通じて潜在顧客を特定し、新規ビジネスチャンスを促進すること
- 主要なステークホルダーと信頼関係を構築し、ビジネスニーズを理解すること
- フィールドセールス、マーケティング、プリセールスチームと協力し、ターゲット企業に合わせた営業戦略を実行すること
- 最初のアウトリーチから契約までの営業サイクルを管理し、シームレスな顧客体験を確保すること

Accelerate Your Sales Career with a Global Leader in Digital Transformation

Roles/Responsibilities

- Identify and engage potential customers through digital channels to drive new business opportunities.
- Develop and nurture relationships with key stakeholders to understand their business needs.
- Collaborate with field sales, marketing, and presales teams to execute targeted sales strategies.
- Manage the sales cycle from initial outreach to closing deals, ensuring a seamless customer experience.

Required Skills

必須条件

- デジタルセールス、インサイドセールス、またはビジネス開発における実績
- 意思決定者を巻き込む強力なコミュニケーション能力、交渉力
- 複数の案件を同時に進められること
- 急成長中を遂げている企業のスピード感のある職場で実力を発揮できること

優遇条件

- ITまたはSaaS関連の営業経験があれば尚可
- 企業向けソフトウェアソリューション、またはクラウドベースのサービスの営業経験
- CRMツールやデジタル・アウトリーチ戦略に精通していること

パーソナリティ

- テクノロジーとイノベーションに対する情熱
- 成果を追求する姿勢

Required skills

- Proven experience in digital sales, inside sales, or business development, preferably in IT or SaaS.
- Strong communication and negotiation skills with the ability to engage decision-makers.
- Ability to work in a fast-paced, high-growth environment and manage multiple opportunities simultaneously.

Preferred skills

- Experience selling enterprise software solutions or cloud-based services.
- Familiarity with CRM tools and digital outreach strategies.
- A results-driven mindset with a passion for technology and innovation.

Company Description

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。