



## セールスインサイトパートナー

ロシュ・ダイアグノスティックス株式会社での募集です。営業推進・企画のご経験の...

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

ロシュ・ダイアグノスティックス株式会社

**Job ID**

1527879

**Industry**

Pharmaceutical

**Company Type**

International Company

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Osaka Prefecture

**Salary**

6 million yen ~ 10 million yen

**Work Hours**

08:30 ~ 17:15

**Holidays**

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 年末年始、創立記念日 有給休暇 ※有給休暇は...

**Refreshed**

April 2nd, 2025 03:00

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2287414】

**1.職務**

- ・ 営業の最前線でデータドリブンな意思決定を支援するインサイトパートナーとしてご活躍いただきます。
- ・ 近畿、中部圏に組織されるフィールドグループにおいて、エリアの現状に即した営業戦略、アクションプラン、課題解決

等に対する迅速な意思決定を支援し、売上の最大化に貢献します。

- ・顧客、ビジネスパートナーなど対外的な交渉に使用する情報、インサイトをまとめフィールドグループを支援します。
- ・データサイエンティストのスキルを持ち合わせ、営業のイベントやアクティビティを検証し最適な営業モデルを構築する。

### 3. 主な業務内容

- ・BIツールやオフィスツールを使った、データ分析とインサイト抽出
- ・営業戦略策定、課題解決支援
- ・日常的なフィールドグループメンバーとのコミュニケーション
- ・プロジェクト、およびアカウントプランのモニタリング
- ・財務分析（売上、費用対効果、試算表（見積書）作成ツールのモニタリング）
- ・フィールドグループメンバーのスキルアップ支援

---

## Required Skills

### 募集人材

- ・自社、競合、顧客について適宜分析を行い、営業シニアマネジャーのパートナーとして意思決定の支援ができること。
- ・全社横断あるいは部門内で取り組むプロジェクトに参画し、リードメンバーと共に目標を達成できること。
- ・高い実務能力と謙虚さを両立できるマインドを持ち、大阪オフィスを拠点に勤務できること。

### 必須経験・能力

- ・統計処理等を用いた分析能力
- ・戦略的なフレームワークを用いた意思決定の提案力
- ・調整能力
- ・信頼関係構築力
- ・英語によるコミュニケーション（尚可）

---

## Company Description

生化学・免疫学、遺伝子学、病理学など幅広い検査技術を用い、より早く、より正確な検査結果が得られる臨床検査システムを通じて「効率的な検査」と「医学的価値ある検査」を提供しています。また、検体の取違え等の人的ミス防止する検体処理を自動化するシステムを提供し、検査の精度管理のみならず、検査室で勤務する方々の業務をシンプル化し、働き方改革を実現するサービスを提供しています。