

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

[金属製造の革新を担う] 非鉄鑄造プロセス営業担当

Sales, 鑄造, Chemical, 外資, フルリモート

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1527706

Industry

Chemical, Raw Materials

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

March 19th, 2025 11:37

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

アルミニウムや銅などの非鉄金属鑄造メーカーに対し、製造工程の効率化や品質向上のための副資材を提案・販売していただきます。顧客の現場に入り込み、鑄造プロセス全体の改善提案を通じて、歩留まり向上、二酸化炭素削減、品質向上などの課題解決をサポートします。

Client Details

鑄造業界向けに高品質な副資材を提供するグローバル企業の日本法人です。世界各国に拠点を持ち、金属鑄造プロセス全体をサポートする幅広い製品ラインナップを展開しています。

Description

- 東日本エリアの非鉄金属鑄造メーカーへの営業活動および顧客関係構築
- 顧客の製造現場における課題把握と、最適な副資材・ソリューションの提案
- 製品デモンストレーションや技術サポートを通じた顧客の鑄造プロセス改善支援
- マーケット動向調査および新規顧客開拓活動の推進
- 国内製品および輸入製品の販売戦略立案と実行

Job Offer

- フレキシブルな勤務体制（在宅勤務の併用可能）
- 65歳までの再雇用制度
- 会社命令による転居の場合の社宅制度・引越費用補助

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Hayato Takano at +81 3 6832 8694.

Required Skills

- 非鉄金属業界での営業経験または鋳造プロセスに関する知識・経験（3年以上）
 - B2B営業経験と顧客との技術的なコミュニケーション能力
 - 理系バックグラウンドまたは金属・材料に関する基礎知識
 - 有効な運転免許証（顧客訪問に必須）
 - 基本的な英語コミュニケーション能力（海外マネージャーとの打ち合わせ対応）
-

Company Description

We are the No. 1 supplier into most of the major foreign headquartered Companies across Tokyo and have an office of over 200 Consultants here in Japan. As a result, we attract some of the strongest candidates available. We have been operating in Japan for over thirteen years and have an International presence enabling us to draw on a network which spans across 139 offices in 37 countries worldwide. In particular, the Asia Pacific region in line with our US, UK and Australian offices work closely to share market knowledge and information as well as candidates & clients in a discretionary manner.