



## 【大阪/東京】世界的なメーカーでの法人営業

フィルター業界経験者募集／即戦力としてご活躍いただけます！

### Job Information

**Hiring Company**

Nihon Pall Ltd.

**Job ID**

1527648

**Division**

エナジープラス事業部

**Industry**

Chemical, Raw Materials

**Company Type**

International Company

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Osaka Prefecture

**Salary**

Negotiable, based on experience

**Work Hours**

9:00～17:00（所定労働時間 7時間）

**Holidays**

完全週休2日制（土・日）、祝日

**Refreshed**

March 18th, 2025 16:21

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 10 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Daily Conversation

**Minimum Japanese Level**

Fluent

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

提案・課題解決型の営業！

◎高性能な製品を開発・販売するメーカーならではの、課題解決型の営業スキルを活かし伸ばせる環境

- ◎英語は社内で意思疎通できる程度のスピーキング力からでOK
- ◎大阪での募集ですが、東京勤務希望の方も応相談

#### 【ポジションの概要】

法人営業（Account Manager）として、ボールの最先端テクノロジーを用いたフィルター製品の提案営業を担当します。クライアントの新製品の開発段階からアプローチを開始し、引き合い後はテクニカルサポートと共に設計等の技術面の対応もしていきます。

#### 【ご担当いただく業務】

- 担当顧客の組織、技術ロードマップ、投資計画とそのスケジュール、意思決定プロセス等を理解し、顧客との戦略的パートナーシップを構築
- 月次、四半期、年間の販売・受注目標を達成するための販売活動計画の作成と実行
- クライアントとのよい関係性の構築やボールのテクノロジーの理解促進により、ビジネスを拡大させる
- 化学品の製造プロセスにおける技術サポートをクライアントに提供
- 製造技術に関する知識をクライアントへ提供
- クライアントの将来的な技術開発の情報を把握し、ボール製品の提供の機会を作る
- ボール内の各部門と連携し、クライアントのニーズにタイムリーに対応する戦略をリード
- CRMを活用してビジネスチャンスや戦略をマネージャーにレポート

### Required Skills

#### 【求めるスキル・知識・ご経験】

- 法人営業経験（10年以上）
- フィルター業界での勤務経験
- 日帰りや1～2泊程度の全国出張に対応できる方

#### 【語学力】

- 日本語：流暢レベル以上
- 英語：中級レベル

#### 【あれば尚可／歓迎するスキル・知識・ご経験】

- 車の運転ができる方（出張時に最寄りの駅や空港から顧客先までの移動にレンタカーを使用する場合）
- 大学・大学院で化学や機械工学などを専攻された方

#### 就業条件

採用企業：日本ボール株式会社  
 雇用形態：正社員 試用期間：あり（3ヶ月間） 定年制度：あり（60歳） 定年再雇用制度：あり  
 本社所在地：新宿区西新宿6-5-1 新宿アイランドタワー ※大阪からのリモートワーク可  
 就業時間：9:00～17:00（所定労働時間 7時間） 時間外勤務：あり  
 休日休暇：完全週休2日制（土・日）、祝日、年末年始休暇（12月29日～1月4日）  
 特別休暇：リフレッシュ休暇、生理休暇、結婚休暇、出産休暇、育児休暇、介護休暇、忌引き休暇  
 社会保険：完備（健康保険 厚生年金 雇用保険 労災保険）  
 通勤手当：支給（委細は就業規則の定めによる）  
 受動喫煙対策：建物内禁煙。敷地内に喫煙所あり

#### 福利厚生等

◎有給休暇は入社日に10日間、入社から1年後に11日間の付与制度があるので、転職したばかりでも安心  
 ◎年間使える連続5日間のリフレッシュ休暇制度 ※取得率99% ※有給休暇とは別に取得  
 ◎サークル活動助成金あり（ゴルフ、テニス、等）  
 ◎無料ドリンクコーナー（コーヒー、お茶、水のほか、ときどきお菓子など）  
 ◎福利厚生サービス ベネフィットワン利用可能（<https://bs.benefit-one.co.jp>）

#### 研修制度・キャリア開発制度

◎ダナハービジネスシステム（DBS）による優れたラーニングシステムでリーダーシップ開発、問題解決方法などを学べる  
 ◎自己啓発補助金制度（費用の50%、年間上限5万円）  
 ◎年齢・性別・在籍年数、新卒入社/中途入社にとらわれない、公平な人事評価制度  
 ◎ダナハーのグループ会社全体で使える社内公募制度で、自分から希望して社内転職が実現  
 ◎倫理とコンプライアンスを重視した体制と研修により、ハラスメント防止はもちろん、様々な不正の防止に努めている

### Company Description