



【大阪/東京】世界的なメーカーでの法人営業

フィルター業界経験者募集／即戦力としてご活躍いただけます！

Job Information

Hiring Company

Nihon Pall Ltd.

Job ID

1527648

Division

エナジープラス事業部

Industry

Chemical, Raw Materials

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Osaka Prefecture

Salary

Negotiable, based on experience

Work Hours

9:00～17:00（所定労働時間 7時間）

Holidays

完全週休2日制（土・日）、祝日

Refreshed

March 18th, 2025 16:21

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 10 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

提案・課題解決型の営業！

◎高性能な製品を開発・販売するメーカーならではの、課題解決型の営業スキルを活かし伸ばせる環境

- ◎英語は社内で意思疎通できる程度のスピーキング力からでOK
- ◎大阪での募集ですが、東京勤務希望の方も応相談

【ポジションの概要】

法人営業（Account Manager）として、ボールの最先端テクノロジーを用いたフィルター製品の提案営業を担当します。クライアントの新製品の開発段階からアプローチを開始し、引き合い後はテクニカルサポートと共に設計等の技術面の対応もしていきます。

【ご担当いただく業務】

- 担当顧客の組織、技術ロードマップ、投資計画とそのスケジュール、意思決定プロセス等を理解し、顧客との戦略的パートナーシップを構築
- 月次、四半期、年間の販売・受注目標を達成するための販売活動計画の作成と実行
- クライアントとのよい関係性の構築やボールのテクノロジーの理解促進により、ビジネスを拡大させる
- 化学品の製造プロセスにおける技術サポートをクライアントに提供
- 製造技術に関する知識をクライアントへ提供
- クライアントの将来的な技術開発の情報を把握し、ボール製品の提供の機会を作る
- ボール内の各部門と連携し、クライアントのニーズにタイムリーに対応する戦略をリード
- CRMを活用してビジネスチャンスや戦略をマネージャーにレポート

Required Skills

【求めるスキル・知識・ご経験】

- 法人営業経験（10年以上）
- フィルター業界での勤務経験
- 日帰りや1～2泊程度の全国出張に対応できる方

【語学力】

- 日本語：流暢レベル以上
- 英語：中級レベル

【あれば尚可／歓迎するスキル・知識・ご経験】

- 車の運転ができる方（出張時に最寄りの駅や空港から顧客先までの移動にレンタカーを使用する場合）
- 大学・大学院で化学や機械工学などを専攻された方

就業条件

採用企業：日本ボール株式会社
 雇用形態：正社員 試用期間：あり（3ヶ月間） 定年制度：あり（60歳） 定年再雇用制度：あり
 本社所在地：新宿区西新宿6-5-1 新宿アイランドタワー ※大阪からのリモートワーク可
 就業時間：9:00～17:00（所定労働時間 7時間） 時間外勤務：あり
 休日休暇：完全週休2日制（土・日）、祝日、年末年始休暇（12月29日～1月4日）
 特別休暇：リフレッシュ休暇、生理休暇、結婚休暇、出産休暇、育児休暇、介護休暇、忌引き休暇
 社会保険：完備（健康保険 厚生年金 雇用保険 労災保険）
 通勤手当：支給（委細は就業規則の定めによる）
 受動喫煙対策：建物内禁煙。敷地内に喫煙所あり

福利厚生等

◎有給休暇は入社日に10日間、入社から1年後に11日間の付与制度があるので、転職したばかりでも安心
 ◎年間使える連続5日間のリフレッシュ休暇制度 ※取得率99% ※有給休暇とは別に取得
 ◎サークル活動助成金あり（ゴルフ、テニス、等）
 ◎無料ドリンクコーナー（コーヒー、お茶、水のほか、ときどきお菓子など）
 ◎福利厚生サービス ベネフィットワン利用可能（<https://bs.benefit-one.co.jp>）

研修制度・キャリア開発制度

◎ダナハービジネスシステム（DBS）による優れたラーニングシステムでリーダーシップ開発、問題解決方法などを学べる
 ◎自己啓発補助金制度（費用の50%、年間上限5万円）
 ◎年齢・性別・在籍年数、新卒入社/中途入社にとらわれない、公平な人事評価制度
 ◎ダナハーのグループ会社全体で使える社内公募制度で、自分から希望して社内転職が実現
 ◎倫理とコンプライアンスを重視した体制と研修により、ハラスメント防止はもちろん、様々な不正の防止に努めている

Company Description