

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

EBJ CRM Division Head

EBJ CRM Division Head

Job Information

Recruiter

Michael Page

Hiring Company

非公開

Job ID

1526534

Industry

Other

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

8 million yen ~ 10 million yen

Work Hours

詳しくはお問い合わせください

Holidays

土日祝 完全週休2日制

Refreshed

March 12th, 2025 18:09

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Executive

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

電子書籍サービスにおける顧客育成施策の企画・実行・評価を担当し、エンゲージメント向上を目指します。

データを活用しながら、関係部署と連携し、最適なマーケティング施策を推進します。

Client Details

業界を牽引する電子書籍プラットフォームを運営し、豊富なマンガコンテンツと最先端のマーケティング手法を駆使してサービスを成長させています。データドリブンな意思決定を重視し、新しいアイデアを積極的に取り入れる企業文化があります。

Description

- 事業の現状分析および課題の特定
- 顧客育成施策の企画立案・実行・評価
- コンテンツ企画・マーケティング・営業チームとの協業
- クーポン、独自通貨、ポイント施策の最適化
- データを活用したユーザー行動分析と施策改善
- チームマネジメント（ピープルマネジメントが中心）

Job Offer

- 年俸制 + インセンティブプランあり（スキル・経験により優遇）
- 充実した福利厚生（語学支援、ジム補助、マッサージ師常駐など）
- 完全週休2日制・リフレッシュ休暇（3年ごとに10日間 + 補助金30万円）
- ハイブリッド勤務・通信費補助制度
- 柔軟な労働時間（管理監督者として裁量労働制）
- 社内カフェテリア・無料朝食・フリードリンクあり

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Mitsuki Takada at +813 5733 7164.

Required Skills

- BtoC向けWeb/アプリサービスでのCRM・販促経験をお持ちの方
- チームやプロジェクトをリードしたマネジメント経験（3年以上）がある方
- データを活用し、顧客エンゲージメント向上の施策を実行できる方
- 関係部署との円滑なコミュニケーションができる方
- 論理的思考力とユーザー目線のバランスを持ち、課題解決に取り組める方

Company Description

世界35ヶ国139オフィスのネットワークを持つ、イギリス生まれのグローバルな人材紹介会社です。

ヨーロッパ、アジア太平洋地域、北米、南米に139ヶ所のオフィスを持つ弊社は、世界中にクライアント企業を持つ人材紹介会社です。東京オフィス日本支社では、すでに日本で地位が確立されている海外の大企業から、これから日本へ進出する新興企業まで、世界の外資系企業の窓口になっています。また、海外展開をしている日系のグローバル企業からのご相談も多く、『海外から日本へ、日本から海外への人材紹介はマイケル・ページで』と、リクルートメント業界では世界的なブランドとして知られています。クライアント企業からは、英語が堪能な人材のコネクションがあると評価されているため、弊社の登録者は語学力のレベルが相当高い方が多く、バイリンガルな人材をご紹介することに力を入れています。