

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

【Fortune 500金融ソリューション】セールスソリューションコンサルタント・プリセールス

【Fortune 500金融】セールスソリューションコンサルタント・プリセールス

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1526398

Industry

Other (Banking and Financial Services)

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

16 million yen ~ 17 million yen

Refreshed

March 11th, 2025 13:17

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

- As a solution consultant, you will use your in depth product knowledge in the company's commercial lending service and working with the sales team to gather requirements and recommend solutions.
- ソリューション・コンサルタントとして、コマーシャルレンディングサービスにおける深い商品知識を活用し、営業チームと協力して要件収集をし、ソリューションを提案します。

企業情報

- This is a fortune 500 company providing services, software, consulting and outsourcing solutions to global financial institutions.
- This company operates in more than 100 countries with more than 20000 clients. The technology the company provides powers more than \$9 trillion globally.
- Fortune 500ランキングに入っているこの企業は、世界の金融機関にサービス、ソフトウェア、コンサルティング、アウトソーシング・ソリューションを提供しています。
- 100カ国以上で事業を展開し、2,000社以上の顧客にサービスを提供しています。この企業が提供しているテクノロジーは世界で9兆ドル以上の資金を供給しています。

職務内容

- Work closely with sales to close deal and act as a bridge between bankers and tech team
- Explore and understand the business impact of the prospect's business requirements to assess product fit
- Identify any solution gaps, advise customer and internal stakeholders on overall solution architecture
- Give presentations and system demonstrations on solutions to the business user and C-level
- Plan and support the sales strategies in contrast to the competitions
- Respond to RFI, RFP, and customer queries and deliver the POC
- Interact with and provide support to presales members, product management teams, and development teams globally
- Be proactive in generating business growth ideas by defining the corresponding Go-To-Market and solution set offering
- Deliver the end-to-end solution design and architecture for prospects and existing customers
- Become the industry thought leader while engaging with relevant internal and external constituents
- Remain updated on the current and future industry drivers and challenges
- 営業と緊密に連携し、取引を成立させ、銀行担当者と技術チームの橋渡しをする。
- 見込み客のビジネス要件がビジネスに与える影響を調査・理解し、製品適合性を評価する。
- ソリューション・ギャップを特定し、ソリューション・アーキテクチャ全体について顧客および社内関係者をサポートする。
- ビジネス・ユーザーやCレベルに対して、ソリューションに関するプレゼンテーションやシステム・デモンストレーションを行う。
- 競合他社とは対照的な販売戦略の立案とサポートを提供する。
- RFI, RFP、顧客からの問い合わせに対応し、POCを提供する。
- 海外のプリセールスメンバー、製品管理チーム、開発チームと連携・サポートをする。
- 対応するGo-To-Marketとソリューションセットの提供を定義することにより、ビジネス成長のアイデアを積極的に生み出す。
- 見込み客や既存顧客のために、エンドツーエンドのソリューションデザインとアーキテクチャを提供する。
- 社内外の関係者と関わりながら、業界のソートリーダーとなる。
- 業界の現在および将来の推進要因や課題について常に最新の情報を得る。

条件・待遇

- Diverse, collaborative, and flexible work environment that values creativity
- Opportunity for professional and personal development
- Opportunities to volunteer and support charities
- Competitive salary and benefits
- 創造性を重視し、多様性、協調性、柔軟性のある職場環境
- 専門性と自己啓発の機会
- ボランティアやチャリティ支援の機会
- 高水準な給与と豊富な福利厚生

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Nina Kato on +81 3 6627 6081.

Required Skills

- Fluent Japanese and business English to engage with C-Suite and User group
- Strong functionally in business consulting, presales, loan processing, credit analysis, lending business applications
- Understanding of commercial lending
- Client focused approach
- Experience supporting sales team and being a partner with senior management
- Knowledge of competitors and their products/services
- C-Suiteやユーザーグループと関わるための流暢な日本語とビジネス英語
- ビジネスコンサルティング、プリセールス、ローンプロセッシング、信用分析、融資業務アプリケーションに強い
- 商業融資に関する理解
- 顧客重視のアプローチ
- 営業チームをサポートし、経営幹部とのパートナーとしての経験
- 競合他社およびその製品/サービスに関する知識

Company Description

This is a fortune 500 company providing services, software, consulting and outsourcing solutions to global financial institutions.

This company operates in more than 100 countries with more than 20000 clients. The technology the company provides powers more than \$9 trillion globally.

Fortune 500ランキングに入っているこの企業は、世界の金融機関にサービス、ソフトウェア、コンサルティング、アウトソーシング・ソリューションを提供しています。

100カ国以上で事業を展開し、2,000社以上の顧客にサービスを提供しています。この企業が提供しているテクノロジーは世界で9兆ドル以上の資金を供給しています。