



## PR/086616 | Japanese Bilingual Automotive Sales Manager

### Job Information

**Recruiter**[JAC Recruitment USA](#)**Job ID**

1525595

**Industry**

Automobile and Parts

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

United States

**Salary**

Negotiable, based on experience

**Refreshed**

April 8th, 2025 15:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Business Level

**Minimum Education Level**

Associate Degree/Diploma

**Visa Status**

No permission to work in Japan required

### Job Description

#### 会社概要

当社のクライアントは、自動車部品や産業機械部品の製造を手掛けるグローバル企業です。アメリカでの販売拠点に加え、アジアに製造拠点を持ち、2025年度からは新たな拠点が本格稼働を開始します。アメリカでもさらなる販売拡大を目指し、新規営業拠点を設立します。

#### 職務概要

営業マネージャーとして、アメリカ市場でのさらなる販売拡大を目指し、新規拠点の立ち上げを担い、現地顧客の獲得と事業拡大をリードしていただきます。アメリカ市場における営業活動を中心に、新規顧客の開拓と営業チームの管理、拠点運営全般を担当していただきます。

#### 職務内容

- 新規営業活動の推進
- 日系および米系・欧系TIER-1サプライヤーへの営業活動
- 自動車業界を中心とした新規取引先の開拓
- 営業戦略の立案・実行
- 市場調査に基づく営業戦略の構築
- 売上計画の策定および進捗管理
- 営業チームの管理
- チーム体制の整備、部下の育成、業績管理
- 顧客リレーションシップの構築
- 既存顧客との取引拡大（こちらは既に現地チーム有り）
- 現地企業やサプライヤーとのネットワーク構築
- 拠点設立サポート
- 物件選定や現地法人設立の調整
- 拠点運営方針の策定と実行

#### 応募資格

- 英語での商談・交渉が可能なビジネスレベル以上の英語力
- 製造営業経験（5年以上）
- チームマネジメント経験（3年以上）
- 新規開拓営業での成果実績
- アメリカ・デトロイト郊外勤務が可能な方
- アメリカ国内出張可能な方（主に中西部；ミシガン・オハイオ・インディアナ・イリノイ。発生可能性有；ジョージア、サウスカロライナ、カナダ、メキシコ他）

#### 優遇される資格・スキル

- 自動車業界での営業経験
- 海外拠点での営業活動経験（特に米州歓迎）
- 日本語が堪能な方

勤務地 ミシガン州デトロイト郊外（新規営業拠点）

給与 USD 60,000-100,000

#### 福利厚生

- 健康保険、社会保険

---

Company Description