

NETGEAR®

社長直下！ナーチャリングマネジャー

米国系企業／年収1000万円可能／少数精鋭

Job Information

Hiring Company

NETGEAR JAPAN G.K.

Subsidiary

ネットギアジャパン合同会社

Job ID

1525379

Industry

Hardware

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio

(Almost) All Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

Train Description

Ginza Line Station

Salary

6 million yen ~ 10 million yen

Work Hours

9:00~18:00 (休憩 1h)

Refreshed

April 7th, 2025 10:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation (Amount Used: English usage about 25%)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■会社概要

NETGEARは1996年に米国カリフォルニアで設立されたネットワーク機器関連を
開発販売するグローバル企業です。

「全世界のすべての人々をインターネットでつなぐ」をミッションに、
「最もコストパフォーマンスの高い製品」と「最も使いやすい製品」を目標に掲げ、
中小企業市場／家庭向け市場にネットワークスイッチや無線LANルーターといった
製品を展開しています。

中小企業向けや家庭向けの市場では、プライスもパフォーマンスも求められ、
それらを両立させているのがネットギアの強さです。

2024年NewsweekとStatistaが選出する「世界で最も信頼できる企業」の一社として選出されました。

SMB（中小企業）を担当する事業を牽引していただきます。

販売実績が少ない、もしくは休眠しているリセラーを弊社が高いポテンシャルを持っているリセラーと定義している

「Invest Reseller」へと育成していただくポジションとなります。

ダイレクトに顧客（リセラー）の成長を感じられるやりがいのあるポジションです。

■業務内容

- ・販売実績が少ない、もしくは休眠しているリセラーを育成するための施策立案・実行
- ・リセラーとのリレーション再構築、サポート
- ・リセラーの育成トレーニング
- ・リセラーからの問い合わせ一次対応

■将来的にお願いしたい業務

- ・効率的なオペレーションの構築
- ・チームビルディング、マネジメント

■魅力

- ・事業責任者として活躍できる。
- ・裁量権が広く、新しい取り組みにトライできる環境。

■福利厚生

RSU(譲渡制限付き自社株取得権)

ESPP(社内持株制度)

自社製品購入割引

交通費全額支給

スポーツ補助(月 6,000 円まで) (例:ジム)

食事会、ボーリング大会などのチームビルディング

Required Skills

■いずれか必須

- ・IT業界にてインサイドセールス経験
- ・IT業界にてナーチャリング業務経験

■必須

- ・日常会話レベル以上の英語力
- ・ネイティブレベルの日本語能力

■歓迎

- ・ネットワーク（特に無線LAN）の知識、経験
- ・マネジメント経験

■求める人材

- ・高い対人折衝能力
- ・自走力のある方

Company Description