

NETGEAR®

社長直下！セールスマネジャー

米国系企業／年収1000万円可能／少数精鋭

Job Information

Hiring Company

NETGEAR JAPAN G.K.

Subsidiary

ネットギアジャパン合同会社

Job ID

1525377

Industry

Hardware

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio

(Almost) All Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

Train Description

Ginza Line Station

Salary

6 million yen ~ 10 million yen

Work Hours

9:00~18:00 (休憩 1h)

Refreshed

March 10th, 2025 17:46

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation (Amount Used: English usage about 25%)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■会社概要

NETGEARは1996年に米国カリフォルニアで設立されたネットワーク機器関連を開発販売するグローバル企業です。

「全世界のすべての人々をインターネットでつなぐ」をミッションに、「最もコストパフォーマンスの高い製品」と「最も使いやすい製品」を目標に掲げ、中小企業市場／家庭向け市場にネットワークスイッチや無線LANルーターといった製品を展開しています。

中小企業向けや家庭向けの市場では、プライスもパフォーマンスも求められ、それらを両立させているのがネットギアの強さです。

2024年NewsweekとStatistaが選出する「世界で最も信頼できる企業」の一社として選出されました。

弊社の主力事業であるSMB（中小企業）を担当する事業を牽引していただきます。

今後、弊社の強力なりせラーとなりうるハイポテンシャルなりせラーをご担当いただき、りせラーの売り上げ向上を担っていただきます。

ハイポテンシャルなりせラーを強力なりせラーへと成長させることが、弊社への成長にも繋がる重要なポジションです。

■業務内容

・弊社が定義する今後成長見込みのあるりせラー「Invest reseller」を担当いただき、強力なりせラーへと成長させるための施策の企画と実行

- ・りせラーとのリレーション構築、マネジメント、サポート
- ・りせラーへのトレーニング
- ・りせラーと同行し営業サポート
- ・インセンティブプログラムの企画
- ・売上、活動レポート作成

■将来的にお願いしたい業務

- ・本社の方針や意向を理解し中長期の事業プラン立案
- ・効率的なセールスオペレーションの構築
- ・チームビルディング

■魅力

- ・将来的に事業責任者として活躍できる可能性がある。
- ・裁量権が広く、新しい取り組みにトライできる環境。
- ・社長直下の組織で意思決定が早くスピード感がある。

■福利厚生

RSU(譲渡制限付き自社株取得権)

ESPP(社内持株制度)

自社製品購入割引

交通費全額支給

スポーツ補助(月 6,000 円まで) (例:ジム)

食事会、ボーリング大会などのチームビルディング

Required Skills

■必須

- ・ネットワーク機器業界もしくは近い業界での業務経験 3年以上
- ・メーカーとしてりせラービジネスの経験もしくは理解
- ・日常会話レベル以上の英語力と成長意欲
- ・ネイティブレベルの日本語力

■歓迎

- ・無線LANの取り扱い経験
- ・事業立ち上げ経験

■求める人材

- ・数字に対するコミット力が高い方
- ・改善、仕組み化が得意な方
- ・自走力のある方

Company Description