



## 【大阪エリア】ACCOUNT MANAGER

外資系梱包材ソリューション企業での募集です。法人営業（その他）のご経験のある...

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

外資系梱包材ソリューション企業

**Job ID**

1525031

**Industry**

Other (Distribution, Retail, Logistics)

**Company Type**

International Company

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Osaka Prefecture

**Salary**

6.5 million yen ~ 8.5 million yen

**Work Hours**

09:00 ~ 18:00

**Holidays**

【有給休暇】有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土日 祝日 G...

**Refreshed**

March 6th, 2025 16:26

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2237704】

弊社の主力事業である緩衝材、梱包材のソリューション営業におけるAccount Managerとして以下の業務に従事していただきます。

【役割】

・定められた地域内で成長と年間売上収益を達成

- ・代理店の管理
- ・既存顧客・ターゲット顧客・新規顧客への営業活動全般の管理
- ・社内各部門との調整の役割

#### 【職務内容】

- ・販売代理店、エンドユーザー、新規見込み客、既存顧客にかかわらず、コールドコール（飛び込み電話）またはアフターフォローアップなどを通じて販売および製品サポートを提供する
- ・四半期ごとの事業計画、CRM データベース、週次活動のレポートなどを作成、維持、更新
- ・主要顧客、ターゲット顧客、新規顧客への訪問の計画
- ・新規顧客の開発
- ・関連産業及び市場における販売戦略の策定、実行
- ・販売代理店の売上拡大を促進するための指導
- ・顧客との良好な関係性の維持
- ・担当エリア（日本国内）において目標の売上高達成に向けて責任を負う
- ・既存顧客及びその商流の管理を行う
- ・社内の全部門との調整を図り、良好な関係を築く
- ・担当顧客の定期的なレビュー

---

## Required Skills

#### 【必須要件】

- ・5年以上の産業販売経験（できれば物流および/または梱包環境における）
- ・商流を理解できること
- ・マネジメント・教育の経験
- ・プレゼンテーションスキル
- ・英語でのコミュニケーション能力
- ・普通自動車免許（AT可）を取得していること

#### 【歓迎経験】

- ・ソリューション営業の経験
- ・コンサルティングおよびソリューションベースの営業についての知識
- ・起業家精神を持ったダイナミックな性格

#### 【人物像】

- ・自己管理能力の高い方
- ・高い誠実性を備えた自発性のある方
- ・ビジネスを推進できる力強さがある方
- ・リーダーシップを発揮してチームを成功に導いた経験がある方
- ・顧客やパートナーの営業指導が出来るレベルのコミュニケーション能力
- ・自己規律、献身、自発性により高い売上を目指せること

---

## Company Description

ご紹介時にご案内いたします