CareerCross by JAC Recruitment

JAC Recruitment
グローバル企業・外資×ハイクラス転職
「語学力」を活かす転職なら、JAC Recruitment

ワイヤレス製品営業

Viaviソリューションズ株式会社での募集です。 法人営業（インフラ業界向け）...

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
Viaviソリューションズ株式会社

Job ID
1524992

Industry
Electronics, Semiconductor

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
7 million yen ~ 14 million yen

Work Hours
09:00 〜 18:00

Holidays
【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制

Refreshed
April 17th, 2025 11:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2270239】
ワイヤレスネットワークのテスト、自動化、最適化の為の提案営業。

主要顧客を管理し、ディストリビューター、政府機関、エンジニアリング、購買、上級管理職を含む複数のステークホルダーと強固な関係を構築する。
顧客ベースを拡大し、新規ターゲット顧客との受注を成立させる。
新規および既存顧客との新たな販売機会を特定し、創出する。

MSDを更新し、担当エリアにおけるビジネスの可能性に関する予測とレポートを毎週提供する。
BUおよび地域チームと密接に連携し、販売機会を積極的に推進する。

さらに、セールスマネージャーは、日本のカントリーマネージャーやビジネスユニットのマーケティングチームを支援し、
新たな市場機会のリサーチや新製品の立ち上げを依頼されることもある。

Required Skills

応募資格
通信／コンピューター／電気工学の学位を有すること。
少なくとも3〜5年の技術関連業界での営業経験

尚可
モバイル（ワイヤレス）ネットワーク（RAN/コア）テスト機器の営業経験があることが望ましい。
モバイル（ワイヤレス）業界における主要顧客との既存のネットワークを持っていること。
顧客のアプリケーションや要件を理解し、それをVIAVI製品の特徴や利点と関連付けることで、
顧客にとって価値ある提案を明確にすることができる方。
顧客にソリューションサポートを提供するため、出張（主に日本国内）に行ける方。

自発的で目標達成を目指すマインドをお持ちの方
優れたコミュニケーション能力と顧客関係管理能力

Company Description

ネットワーク測定機器・試験装置およびそれらに関わるシステムの開発・輸出入・販売・技術サポート・保守サービス