



【895～1371万円】法人営業／海外駐在候補（リーダー）

株式会社SCREENセミコンダクターソリューションズでの募集です。法人営業（...

## Job Information

### Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

### Hiring Company

株式会社SCREENセミコンダクターソリューションズ

### Job ID

1524932

### Industry

Machinery

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards

### Salary

8.5 million yen ~ 13 million yen

### Work Hours

09:00 ~ 17:45

### Holidays

【有給休暇】初年度 23日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始 ※年間有給休暇は、入...

### Refreshed

March 6th, 2025 16:24

## General Requirements

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

【求人No NJB2107871】

### ■職務の概要

大手半導体メーカーを担当し、社内の技術・製造部門およびフィールドサービス部門と連携しながら顧客のデバイス開発段階でのスペックイン活動を実施いただきます。

また、当該活動をベースにした顧客投資案件に伴う装置納入に関わる価格・納期等の諸条件の折衝業務、受注・売上管理、および海外現地法人への支援活動を行うことで、当社ビジネスの拡大に寄与していただくポジションです。

### ■組織のミッション

・顧客の要望を的確に捉え、社内のあらゆる関係者と連携しながら顧客利益の最大化に貢献すること。

**■業務内容の詳細**

- ・顧客要求の把握・提案  
半導体メーカーのニーズを正確に確認し、技術部門と協議して最適な技術や装置を提案  
新規ビジネス分野や新製品などの情報を踏まえ、顧客事業に合わせた販促活動を実施
  - ・価格・納期などの条件交渉  
顧客投資案件に伴う装置納入について、価格や納期などの諸条件を交渉  
受注状況や売上を管理し、契約締結までの社内外の調整を担当
  - ・国内外の支援業務  
国内顧客との折衝や、海外事業所・現地法人のスタッフへの技術的・営業的サポート  
必要に応じて各拠点との情報交換や問い合わせ対応を行う
  - ・社内調整  
装置の仕様確定や導入スケジュールなどに関する社内部門との連携  
案件の進捗を管理し、問題が生じた際の対応策を検討・実施
- 

**Required Skills**

※下記の求める経験についてはスタッフクラス～管理職候補で共通のものになります。

**【職種/業界経験】****■必須経験**

- ・半導体関係の製造業、産業用機械、電気電子部品等の業界における営業経験（3年以上）

**【求める経験・能力・スキル】**

- ・顧客との信頼関係を構築・維持しつつコミュニケーションおよび交渉ができる方
  - ・社内外の関係者の利害・関係性を理解した上で効果的に協働し、調整・交渉ができる方
- 

**Company Description**

半導体製造装置の製造・販売