



【1000～1200万円】 営業

外資系ライフサイエンス企業での募集です。 診断薬営業・ライフサイエンス営業のご...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

外資系ライフサイエンス企業

Job ID

1524917

Industry

Pharmaceutical

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

10 million yen ~ 12 million yen

Work Hours

09:00 ~ 18:00

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社後4ヶ月目から付与されます Paid leaves can be used after probat...

Refreshed

March 6th, 2025 16:24

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2285113】

- ・新規顧客開拓
- ・同社空間解析ソリューションに関する顧客への技術コンサル
- ・強力なハンティング/プロスペクティングおよびクロージングスキルを持つファネル管理
- ・厳格なテリトリープランニング、市場知識、正確かつタイムリーな予測へのコミットメント
- ・テリトリーのビジネス目標を達成または超えるためのビジネスプランの開発と管理
- ・顧客の科学プロジェクトおよびビジネスニーズを理解し、ビジネスを獲得する

- ・ CRMシステムおよびその他の指定されたITツールを使用して、パイプライン管理および販売追跡を含む販売プロセスを一貫して正確に管理する
 - ・ 割り当てられたテリトリーで効果的に競争するために必要な遺伝子解析市場、製品、および購買プロセスの最新知識を維持する
 - ・ 遺伝子解析ポートフォリオ全体の製品およびアプリケーション知識を活用して、販売プレゼンテーションを成功裏に実施する
 - ・ 常に同社をプロフェッショナルに、倫理的に、道徳的に代表しながら、顧客満足を確保する
-

Required Skills

■必須要件

- ・ ライフサイエンス分野での高価値資本設備の販売における実績
- ・ 空間解析/In situフィールドセールスの役割に必要な実証可能な関連スキル（例：生物学、分子生物学、生化学または関連分野の学士号以上、または同等の知識と経験）
- ・ ライフサイエンス分野での資本設備の販売経験
- ・ ビジネスを獲得し、長期的な顧客関係を確立する強い意欲
- ・ 最低50%の出張を厭わないこと
- ・ 良好な英語スキル

■歓迎要件

- ・ 生物学、分子生物学、生化学または関連分野の修士号または博士号
 - ・ 大型機器を官公庁・アカデミアエリアで販売した経験
 - ・ CRMシステムの使用経験（理想的にはSFDC）
-

Company Description

ご紹介時にご案内いたします