



【センシング事業】自動車業界向けキーアカウントマネジャー

Job Information

Hiring Company

KONICA MINOLTA, INC.

Job ID

1524124

Industry

Electronics, Semiconductor

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - Other Areas, Hachioji-shi

Salary

6 million yen ~ 13 million yen

Holidays

完全週休2日制

Refreshed

April 21st, 2025 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【募集要項 本ポジションの魅力】

- 英語をいかせるか：グローバルメンバーと連携し推進
- 働き方：出社とリモートのハイブリッド運用
- 業務内容：自動車外観検査システムの営業推進
- 会社の特色：自動車業界向けソリューションを展開

職務内容詳細

当社のセンシング事業において、主力事業の1つである自動車産業向けソリューションのソリューション営業を担当していただきます。

今までの人手による検査工程を自動化し、自動車生産の効率化、品質確保の価値を提供しています。

さらには各工程で得られたデータをもとに工程のDX化推進でもお客様に貢献をしています。

日本の大手自動車メーカー様向けに自動車外観検査システム導入を推進するソリューション営業（キーアカウントマネジャー）を担当していただきます。

【具体的には】

- ・システムの導入提案：顧客の要望を引き出し、顧客要望に実現するためのソリューションを提案
- ・システム仕様のすり合わせ：検査装置の開発・製造を担当するスペインEines社との顧客提供価値のすり合わせ
- ・コミュニケーション：関係部門との連携、顧客との協業・折衝・協議業務の全般

事業ミッション

キーアカウントをベースとした事業活動の深化を行い、弊社技術ベースとした自動車業界の顧客課題の解決を行い、顧客深耕と共に弊社自動車業界向けの事業を拡大すること。

日本を拠点とするが、顧客のワールドワイドの生産ネットワーク及び投資計画を把握し、アカウントベースにて世界中において顧客深耕を行う。

具体的な製品・サービス

センシング事業部にて50年以上販売している色・光計測機器のソリューションに加え、近年同事業にて買収し、新しく加わった弊社グループ会社の外観検査技術を中心とした弊社ソリューション

仕事の魅力・やりがい・将来のビジョン

- ・日本を代表する自動車業界の最大手顧客を相手に提案営業ができる
- ・コニカミノルタグループ会社のメンバーと商業面・技術面で連携しダイナミックな提案を行うことができる
- ・希望の場合、数年の実務経験を積んだ後、海外事業会社への出向できる可能性あり

リモートワーク頻度について：出社とリモートのハイブリッドで運用中

関連Webページ

- ・センシング事業部インタビュー記事
新たな挑戦で描く、グローバル市場での価値創造戦略：
<https://www.bizreach.jp/job-feed/public-advertising/co6wj9/>
- ・製品ホームページ
計測機器：<https://www.konicaminolta.jp/instruments/>

雇用形態：正社員

試用期間：入社後3ヶ月間 *給与等含め、試用期間の前後で待遇面における変更等はありません。

想定年収：600万円～1300万円 ※経験・スキルを考慮の上、決定します。

- ・昇給：年1回/
- ・賞与：年2回（6月・12月）

諸手当：裁量労働手当・外勤手当・次世代育成手当 など

※裁量労働手当：企画型裁量労働制を採用しており、適用時は本給の14%を上乗せします（残業時間約15時間分に相当）

退職金・年金制度：確定拠出年金制度（401k）、確定給付年金制度、退職金前払い制度（選択制）

※以前お勤めの会社における企業年金の脱退一時金について、条件付きで当社の確定拠出年金制度（401k）での受け入れが可能です

モデル年収

- ・主任クラス：500万円-570万円
- ・係長クラス：620万円-840万円
- ・管理職：950万円-1400万円
※年功序列制ではありませんので、年齢には左右されません。
経験・スキルを考慮の上、決定します。
※上記金額は、あくまで目安・参考値となります。

勤務時間

- ・丸の内JPタワー・浜松町ビル 9：15-17：40（休憩45分）
- ・その他各サイト 8：30-17：10（休憩60分）
所定労働時間：7時間40分
※フレックスタイム制、裁量労働制、交替制勤務については別途設定
※リモートワーク制度あり

勤務地：1928505 東京都八王子市石川町2970 東京サイト八王子（東京サイト八王子）

- ・最寄り駅 JR「豊田駅」、JR「北八王子駅」
- ・JR「豊田駅」より社用バスあり
※自動車・バイク通勤可能

- ・5698503 大阪府高槻市桜町1-2 高槻サイト
- ・JR東海道線「高槻駅」より徒歩7分
- ・阪急京都線「高槻市駅」より徒歩15分
※自動車・バイク通勤可能

- ・5908551 大阪府堺市堺区大仙西町3-91 堺サイト
南海高野線「堺東駅」より南海バス10分、「大仙西町団地前」下車、徒歩5分、

※自動車・バイク通勤可能

休日休暇：年間所定休日は125日（閏年は126日）

- ・完全週休2日制、年末年始、夏期休暇、年次有給休暇、結婚休暇、育児休業制度、介護休業制度 ほか

福利厚生

- ・制度：カフェテリアプラン（選択型福利厚生制度）、共済会制度、副業制度 など
- ・保険：健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険 など
- ・施設：独身寮、体育館、グラウンド など

能力開発体制 / 人材育成制度：キャリアデザイン研修、コニカミノルタカレッジ（専門別研修・e-learning含む） など
※自己申告制度あり

選考プロセス：書類選考→WEB適性検査→1次面接→WEB英語能力テスト※→2次面接→内定

※英語能力テストは可否に関係しません。

※選考フローは変更となる場合がございます。

Required Skills

【必須となる資格・スキル・経験など】

- ・B to B 商材でインダストリー向けのソリューション販売経験
- ・キーアカウントをベースとした営業・ビジネスデベロップメントの経験
- ・日本に限らずグローバルでビジネスデベロップメントの経験
- ・グローバルメンバーと連携しビジネス推進の経験
- ・ビジネスレベルの英語力

【あれば望ましい資格・スキル・経験、求める人物像】

- ・自動車業界向けのソリューション提案経験
- ・チームマネジメント経験
- ・ビジネススクール卒業

Company Description