



外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら
-グローバルリーフ-

英語／ビジネスコンサルティング営業（デジタル広告） 【在宅勤務制度あり／日本最大級のテックカンパニー】

海外の大手広告主をご担当いただく機会が多くなるので、英語力が活かされます。

Job Information

Recruiter

Global Leaf

Job ID

1523796

Industry

Internet, Web Services

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Salary

5.5 million yen ~ 8 million yen

Hourly Rate

想定年収：550万円～800万円 ※固定残業時間35時間分を含みます。超過分別途支給します。

Work Hours

フレックスタイム制：標準労働時間7時間45分（コアタイムなし）

Holidays

■完全週休2日制（土・日） ■国民の祝日 ■年末年始休暇 ■有給休暇 ■特別有給休暇、他

Refreshed

March 26th, 2025 07:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【ポジション概要】

海外大手広告主のビジネス拡大のための、ビジネスコンサルティング営業を担当します。

【業務概要】

デジタル広告商品やデータの利活用などの専門的な知識を駆使し、コンサルティング営業として海外大手クライアントに直接向き合いながら広告効果を向上させ、顧客の満足度を最大化させる業務をご担当いただきます。

当企業の広告商品に加えて、豊富なインターネットユーザーの属性・行動データを用いて、クライアントのマーケティング課題を抽出し、解決プランの立案・実行とともに、ビジネス拡大のためのビジネスコンサルティング営業を担っていただきます。

海外の大手広告主をご担当いただく機会が多くなるので、英語力が活かせるポジションです。

【具体的な業務内容】

- 海外クライアントのマーケティング目標を最適化
- 主要なKPIに基づいた適切なキャンペーン構造の把握
- メディアプランニング、戦略立案実行、および最適化
- 社内アカウント業務の監督（例：トラブルシューティング、アカウント設定などリレーションシップマネジメント）
- 主要なクライアントやエージェンシーパートナー（メディア、クリエイティブなど）との関係構築と管理
- すべてのプロジェクトのクロスファンクショナルコラボレーション
- データを分析し、アセットソリューションの戦略と実装を導く
- 海外クライアントや代理店へのベストプラクティスの創出
- 顧客のニーズに基づいて製品のイノベーションを推進

Required Skills

【必須スキル/経験】

- 英語：ビジネスレベル
- ※外国籍の方は、日本語ビジネスレベル
- マーケティング、メディア領域での経験3年以上
- 広告代理店やコンサルティング業界での業務経験がある方

【歓迎スキル/経験】

- 問題解決と思考のリーダーシップの実績
- 業界または業界のビジネストレンド（ダイレクトレスポンスおよび/またはブランドマーケティング、データおよびテクノロジーソリューション、アドテクノロジー、パートナーシップ、CRM、OMOなど）に関する経験
- クロスファンクショナルチームやあらゆるレベルの管理職（社内外）と効果的に仕事をした経験
- 複数のプロジェクトを管理しながら細部まで厳密な注意をできるスキル
- 外部のクライアントとの継続的な関係を構築する能力

Company Description