



【インド求人！】大手日系化粧品メーカー×マーケティング&セールスプロモーション

日系大手化粧品メーカーでのマーケティング職で、インドでの事業拡大に貢献できる！

Job Information

Recruiter

RGF Select India Pvt. Ltd

Hiring Company

日系化粧品メーカー

Job ID

1523690

Industry

Other (Manufacturing)

Job Type

Permanent Full-time

Location

India

Salary

3.5 million yen ~ 5 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours

9:00-18:00

Holidays

土日祝+有給

Refreshed

February 25th, 2025 15:58

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

<おすすめポイント>

★化粧品のマーケティング職として、多くのお客さまに感動や変化を与られます！

★業界未経験でも応募可能！ポテンシャル採用ですので、経験よりもバイタリティや化粧品業界への興味を重視いたしま

す！

★インドマーケットでの事業拡大を目指す当社にて、事業の中心メンバーとしてご活躍することで、キャリア/スキルアップにつながることも間違いなしです！

<業務内容>

・ 同社は、革新的で高品質な化粧品を提供するメーカーとして、国内外で広く認知されています。さらなる成長を目指し、マーケティング、代理店管理、ECサイトの運営をリードし、売上向上を実現する担当者を募集しています。多岐にわたる業務を通じて、ブランドの成長に貢献していただける方を募集しております。

<具体的には>

- ・ マーケティング戦略の策定・実行
 - ・ ターゲット市場の特定、競合分析に基づく戦略策定
 - ・ ブランドポジショニングを明確にし、製品の魅力を伝えるマーケティング施策の実行
 - ・ 新製品のローンチにおけるプロモーション戦略の立案
 - ・ 代理店管理、クリエイティブの推進、確認
 - ・ 代理店の選定・契約締結・販売促進活動の支援
(定期的な代理店トレーニングと製品知識の提供、代理店の販売データ分析とフィードバックを通じた改善活動、ECサイトの運営管理等)
 - ・ ECサイトの運営・管理、商品ページの最適化
(SEO対策、サイトのユーザビリティ向上)
- SNS (Instagram, YouTube等) との連携を活用した販促活動の実施、販売促進活動の実施 等)
- ・ 代理店・ECサイトの売上データを基に月次・四半期・年次の実績を管理
 - ・ 売上目標の達成に向けた進捗管理および改善策の提案
(数値に基づいたパフォーマンス分析とレポート等)

Required Skills

<必須要件>

- ・ 社内コミュニケーションが円滑に取れる以上の英語力(目安TOIEC600点以上)
- ・ 基本的なPCスキル
- ・ 化粧品業界への高い興味をお持ちの方
- ・ 決められた業務に限らず、新しい業務にも積極的に挑戦していただける方

<歓迎条件>

- ・ 化粧品業界または消費財業界におけるマーケティング・販売促進経験をお持ちの方
- ・ インドやその他海外での業務経験

Company Description