

# ${\sf P}_{\!\!\scriptscriptstyle m DOLE}$

# 【レガシー産業の抜本的なDXを実現】既存コンサルタント/デジタルマーケ領域@東京都

志向性に応じた、多彩なキャリア開発が可能です。

#### Job Information

# Recruiter

PDOLE Inc.

## **Hiring Company**

市場分析情報事業とデジタル技術を活用した業務改革事業を主とする IT企業

#### Job ID

1523151

#### Industry

Internet, Web Services

#### **Company Type**

Large Company (more than 300 employees)

#### Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

#### Job Type

Permanent Full-time

#### Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

# **Train Description**

Hibiya Line Station

## Salary

4 million yen ~ 7.5 million yen

# **Work Hours**

9:30~18:30 (休憩60分) ※残業20~45時間程度

# Holidays

週休2日制/有給休暇/年末年始・夏季休暇/慶弔休暇/産前産後休暇/出産立会い休暇/マタニティ健診休暇/ファミラブ休暇/育 児休暇

# Refreshed

March 24th, 2025 04:00

# General Requirements

#### **Minimum Experience Level**

Over 1 year

#### **Career Level**

Mid Career

### Minimum English Level

None

#### Minimum Japanese Level

Native

# Minimum Education Level

Bachelor's Degree

#### Visa Status

Permission to work in Japan required

#### Job Description

#### ○業務内容

- ・マーケティングインテリジェンス事業本部にて、WEBマーケティングのコンサルタントとしてクライアントに対峙します。
- ・エンタープライズ(大手)企業のマーケティング責任者や事業責任者を相手に、マーケティング戦略から落とし込んだコンサルティングを実施。クライアントと併走するプロジェクトのPMとして関わります。
- ・クライアントのマーケティング課題に対し、ただのソリューション提供だけではなく事業成長に携わっていただきます。

#### 具体的には:

- ・顧客ヒアリングによる、課題抽出
- ・アナリスト(分析官)との協業による、サイト分析及び解決策の立案
- ・クライアントワークだけではなく、市場分析、戦略立案、施策実行、効果検証、改善まで

#### <所属部署>MI事業本部

- ・エンタープライズ(大手)企業向けに、SaaSプロダクト等を駆使したデジタルマーケティング領域のコンサルティングを担う組織
- ・業界トップクラスの知見・実績を有するプロフェッショナル集団
- ・クライアントの課題だけではなく、バリューチェーン上のさまざまな課題に対して、総合的なソリューションパッケージをご提案
- ・事業を通じて蓄積したデータを分析・利活用しながら、マーケティング戦略から実行まで支援するマーケティングDXに取り組んでいます
- ・さらなる専門性の高度化及び事業部間シナジーの創出に重きを置いた、連鎖的な新規事業開発に挑戦し続けています。
- ※参入産業:ヘルスケア、リフォーム、不動産、土地活用、介護・福祉、中古車

---

志向性に応じた、多彩なキャリア開発が可能です。

- ·事業企画、事業責任者
- ・マーケティングMGR
- · PdM

...etc

事業本部としても、短いスパンで多くの新規事業・サービスを創出していくため、多彩かつ高品質なオポチュニティがあります。

#### ▼その他:

【東大生・京大生に人気のベンチャー新御三家※2020年7月IPO】

ロールモデルとなるとびきり優秀な上司 (師匠)、「生き急いでいる」という言葉がふさわしい、修行に熱中する仲間と共に、伸びしろしかないマーケットへの価値提供を、事業成長に因果する自己成長をもって実現しましょう!

#### Required Skills

# 【必須スキル】

- ・「コンサルティングPJT」または、『エンタープライズ企業に対する深耕営業』に関する経験をお持ちの方
- ※業界は問いません
- ※ご経験年数よりも「自信がある」、「自信を話術で説明できる」を優先します

#### 【歓迎スキル】

- ·SEOに関する知見をお持ちの方
- ・Web/IT/Tech業界でのキャリアを伸ばしたい方
- ・コンサルティング力を土台にして、新規事業開発にトライしたい方

#### 【求める人物像】

- ・データドリブンなコンサルティングPJTを通じて、自己成長と同時に顧客の事業発展に寄与したい方
- ・成長産業に身を置き、成長速度を加速させたい方

#### Company Description