

PDOLE

【レガシー産業の抜本的なDXを実現】 営業戦略Mgr候補/デジタルマーケ領域@東京都

志向性に応じた、多彩なキャリア開発が可能です。

Job Information

Recruiter

PDOLE Inc.

Hiring Company

市場分析情報事業とデジタル技術を活用した業務改革事業を主とする IT企業

Job ID

1523148

Industry

Internet, Web Services

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description

Hibiya Line, Roppongi Station

Salary

4 million yen ~ 7.5 million yen

Work Hours

9:30~18:30 (休憩60分) ※残業20~45時間程度

Holidays

週休2日制/有給休暇/年末年始・夏季休暇/慶弔休暇/産前産後休暇/出産立会い休暇/マタニティ健診休暇/ファミラブ休暇/育児休暇

Refreshed

February 24th, 2025 15:50

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

○業務内容

- ・マーケティングインテリジェンス事業本部にて、コンサルティングセールス組織のリーディングを担います。
- ・自社内にて事業開発を次々と行っており、デジタルマーケティングの最上流～下流まで包括する商材を活用。

具体的には：

- ・コンサルティングセールス
 - ・カスタマーサクセス
 - ↳両ポジションへのマネジメント、戦略構築、推進を担っていただきます
- ※事業部横断での事業本部の戦略に基づいた営業戦略の構築及び推進（及び付帯するPJTのリード）も行います

<所属部署>MI事業本部

- ・エンタープライズ（大手）企業向けに、SaaSプロダクト等を駆使したデジタルマーケティング領域のコンサルティングを担う組織
- ・業界トップクラスの知見・実績を有するプロフェッショナル集団
- ・クライアントの課題だけではなく、バリューチェーン上のさまざまな課題に対して、総合的なソリューションパッケージをご提案
- ・事業を通じて蓄積したデータを分析・利活用しながら、マーケティング戦略から実行まで支援するマーケティングDXに取り組んでいます
- ・さらなる専門性の高度化及び事業部間シナジーの創出に重きを置いた、連鎖的な新規事業開発に挑戦し続けています。

※参入産業：ヘルスケア、リフォーム、不動産、土地活用、介護・福祉、中古車

志向性に応じた、多彩なキャリア開発が可能です。

- ・事業企画、事業責任者
- ・マーケティングMGR
- ・PdM

...etc

事業本部としても、短いスパンで多くの新規事業・サービスを創出していくため、多彩かつ高品質なオポチュニティがあります。

▼その他：

【東大生・京大生に人気のベンチャー新御三家※2020年7月IPO】

ロールモデルとなるとびぎり優秀な上司（師匠）、「生き急いでいる」という言葉がふさわしい、修行に熱中する仲間と共に、伸びしろしかないマーケットへの価値提供を、事業成長に因果する自己成長をもって実現しましょう！

Required Skills

【必須スキル】

- ・営業チームのリーダー以上の役割で、高い事業成果を追求してきた経験（※個人成果の追求ではありません）
- ・高い個力を身につけた上で、組織にレバレッジをかけて高い成果を実現してきた経験（プレイングMGR、メンバー育成等による成果創出）

【求める人物像】

- ・事業にレバレッジをかける役割で成果を出したいor成果を出せる力をつけたい方
- ・経営/事業責任者ロールを志している方

Company Description