CareerCross by JAC Recruitment

PDOLE

【レガシー産業の抜本的なDXを実現】アドテクコンサルタント/デジタルマーケ領域@東京都

志向性に応じた、多彩なキャリア開発が可能です。

Job Information

Recruiter
PDOLE Inc.

Hiring Company
市場分析情報事業とデジタル技術を活用した業務改革事業を主とする IT企業

Job ID
1523147

Industry
Internet, Web Services

Company Type
Large Company (more than 300 employees)

Non-Japanese Ratio
Majority Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description
Hibiya Line, Roppongi Station

Salary
4 million yen ~ 7.5 million yen

Work Hours
9:30〜18:30（休憩60分）※残業20〜45時間程度

Holidays
週休2日制/有給休暇/年末年始・夏季休暇/慶弔休暇/産前産後休暇/出産立会い休暇/マタニティ健診休暇/ファミラブ休暇/育児休暇

Refreshed
April 21st, 2025 04:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
None

Minimum Japanese Level
Native

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

○業務内容

・マーケティングインテリジェンス事業本部にて、コンサルティングセールスを行います。
・自社内にて事業開発を次々と行っており、デジタルマーケティングの最上流～下流まで包括する商材を活用。
※サービス一例：WEB広告コンサル、アドテク、SEO、データマーケティングコンサルティング

具体的には：

・コンサルティングセールス ・カスタマーサクセス ※両ポジションとも、営業戦略、営業企画・プランニング、実行フェーズの提案、クロージングまで担います。
※組織戦略の策定および立案支援など、組織開発にも取り組んでいただきます。

＜所属部署＞MI事業本部

・エンタープライズ（大手）企業向けに、SaaSプロダクト等を駆使したデジタルマーケティング領域のコンサルティングを担う組織
・業界トップクラスの知見・実績を有するプロフェッショナル集団
・クライアントの課題だけではなく、バリューチェーン上のさまざまな課題に対して、総合的なソリューションパッケージをご提案
・事業を通じて蓄積したデータを分析・利活用しながら、マーケティング戦略から実行まで支援するマーケティングDXに取り組んでいます
・さらなる専門性の高度化及び事業部間シナジーの創出に重きを置いた、連鎖的な新規事業開発に挑戦し続けています。

※参入産業：ヘルスケア、リフォーム、不動産、土地活用、介護・福祉、中古車

志向性に応じた、多彩なキャリア開発が可能です。
・事業企画、事業責任者
・マーケティングMGR
・PdM
...etc
事業本部としても、短いスパンで多くの新規事業・サービスを創出していくため、多彩かつ高品質なオポチュニティがあります。

▼その他：
【東大生・京大生に人気のベンチャー新御三家※2020年7月IPO】
ロールモデルとなるとびきり優秀な上司（師匠）、「生き急いでいる」という言葉がふさわしい、修行に熱中する仲間と共に、伸びしろしかないマーケットへの価値提供を、事業成長に因果する自己成長をもって実現しましょう！

Required Skills

【必須スキル】

・セールスのご経験が1年以上ある方
※業界は問いません
※ご経験年数よりも「自信がある」、「自信を話術で説明できる」を優先します

【歓迎スキル】

・Web/IT/Tech業界でのキャリアを伸ばしたい方
・コンサルティング力を土台にして、新規事業開発にトライしたい方

【求める人物像】

・「事業を開発する事業」の主体者として、キャリア開発をしたい方 ・成長産業に身を置き、成長速度を加速させたい方
・少なくとも直近数年間は、「毎日筋肉痛」のような環境で成長したい方

Company Description