

Monochrome[®]

Product Manager | 上場を目指すスタートアップ企業 | 働く時間・場所は基本的に自由 | 経験を活かして牽引頂ける方

太陽光発電の製品開発をリードする企業

Job Information

Hiring Company

Monochrome Co., Ltd.

Job ID

1523082

Industry

Petrochemical, Energy

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

Salary

8 million yen ~ 9 million yen

Work Hours

09:00-18:00 休憩 : 60分

Holidays

完全週休2日制（土日）、祝

Refreshed

April 22nd, 2025 14:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

アーリーステージのスタートアップで、「人々が太陽光発電を選択する手助けをする」というミッションに向けて製品開発をリードし、急成長する事業と一緒に作る仲間を探しています。洞察力やイメージーションに優れ、曖昧な状況を楽しめる方を歓迎します。今日よりも良い、環境に優しい未来を作る仕事です。

モノクロームのプロダクトマネジメントチームは、住宅オーナーから建設業者、太陽光発電の設置業者や販売業者まで多岐にわたるカスタマーの、毎日のエネルギー利用方法や太陽光発電の導入をより良いものにするためのサービスを作っています。

特に太陽光発電による電力の自家消費を最大化すること、設置業者の作業を容易にすることが現在の優先課題です。本ポジションは、プロダクト・マネージャーとして、CEO、CTO、Biz Dev担当者と協力し、会社の戦略製品の戦略とロードマップを定義し、企画から実装までを推進するのが主なミッションです。顧客ニーズを理解しに行くこと、社内のチームと密接に連携することが求められます。

技術製品や機能のコンセプト立案、設計、開発、立ち上げにおいて優れた実績を持つ人が理想的な候補者です。新しいビジネスモデルを構築し、顧客ニーズに対応し、新しい解決策を考案できるソートリーダーであるとともに、クリエイターとの共同実装作業を指揮できるファシリテーターとしての力がある方を求めています。

1. 製品ロードマップ・戦略策定：顧客やサプライヤーのニーズから、ロードマップを定義し、優先順位付けを行うことで、今後数年の製品ビジョンと戦略を策定し、実行する。
2. ビジネスケースの開発：サービスの財務的影響をモデル化し、財務部門と協力して損益計算書を作成・管理する。カスタマーインパクト、売上、アダプションを示すKPIを確立する。
3. 顧客の声：エンドユーザー、法人顧客（建設業者）、販売パートナー、施工パートナーと連携し、調査を実施してニーズを把握するとともに、重要な機能を特定する。
4. 要件定義：ビジネス要件と技術要件を定義し、UXデザイナーとともに顧客とパートナーのエクスペリエンスについて策定する。新機能、利用率増加プログラム、顧客調査、パートナーとのエンゲージメントを提供するための製品計画を指示、作成、実行する。
5. 製品開発：マーケティング、営業、導入、SCMオペレーションチームと連携し、ビジネス全体を成長させる製品のテスト、立ち上げ、売上拡大を行う。パートナーチームやテクニカルマネージャーと協力し、機能改善や新製品の立ち上げを行う。
6. 市場投入：マーケティングおよび営業チームと密接に協力し、製品および機能の市場投入戦略を構築する。製品計画、メリット、結果を社内の様々な関係者に明確に伝える。

魅力

- 当社は、新しい魅力的な製品を開発し、上場を目指すスタートアップ企業のため、顧客対応のスピードを最重要視していますが、働く時間・場所は基本的に自由です。
休日は土日祝日という形で形式上定めていますが、仕事の責任を果たす事を前提にいつ働きいつ休むかは各人で決めています。
他社は取り組んでいない新領域にチャレンジをしたい方や、環境領域にご興味のある方、仕事とプライベートの両方を大切にしたい方におすすめです。

雇用形態：正社員

試用期間：3か月

Compensation

- 想定年収：800万～900万円
- 年俸制となるため、諸手当や賞与等もその中を含む形で、基本的には弊社のコンピテンシーテーブルに沿って決定します。
- 横須賀本社・馬喰町オフィスへの出社は強制していないため、そこまでの通勤手当はありません。
その他業務上必要な交通費や経費は支給します。

勤務地：オフィス（日本橋横山町、横須賀市秋谷）又はリモートワーク可

福利厚生

- 完全週休2日制（土日祝）、夏季休暇、年末年始 ※形式上定めていますが、責任を果たしていただく事を前提にいつ休んでいただいても構いません。
- 健康保険、雇用保険、労災保険、厚生年金

Required Skills

必須要件

- 5年以上の製品またはプログラム管理、製品マーケティング、事業開発または技術（ソフトウェア開発）経験
- ロードマップ戦略と要件定義の管理/推進経験
- エンド・ツー・エンドの製品デリバリーの経験
- 製品の機能提供とトレードオフの経験
- プロダクトマネージャーまたはオーナーとしての経験
- 技術製品の所有経験
- 開発プロジェクトマネジメント経験
- 英語（ビジネスレベル）
- 日本語（ビジネスレベル）

歓迎要件

- データに基づいた分析を通じて役員クラスの判断に影響を与えた経験
- 複数部署を横断した業務経験
- 製品/ビジネスをゼロから立ち上げた経験
- KPI（アクティブユーザーなど）を10倍に成長させた経験

Company Description