



営業【日系自動車ディーラー】

クルマとお客様とのコミュニケーションが好きで、プロとして成長したい方

Job Information

Recruiter

Morgan McKinley

Job ID

1523008

Industry

Bank, Trust Bank

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

February 20th, 2025 17:59

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

クルマとお客様とのコミュニケーションが好きで、プロフェッショナルとして成長したい方を募集します。

業務内容

- 新車の販売活動とアフターフォローを行い、月間販売目標を達成すること
- ディーラーガイドラインに沿ったカスタマーサービスの提供
- 電話、メール、ウェブによる問い合わせ対応
- 試乗時のフィードバックの収集
- マーケティングツールを使用した見込み客のリサーチ
- 納車後のフォローアップを通じて顧客満足度の向上に努めること
- 定期的なセールスミーティングへの出席
- お客様との強固な関係の維持

A dynamic role combining passion for automobiles, customer interaction, and opportunities for personal and professional growth.

Roles/Responsibilities

- · Achieving monthly sales targets through new car sales activities and after-sales follow-up.
- Providing customer service in line with dealer guidelines.
- Responding to customer inquiries through phone, email, and web.
- Gathering customer feedback during test drives.
- Conducting prospect research using marketing tools.
- Improving customer satisfaction through post-delivery follow-up.
- · Attending regular sales meetings and maintaining strong customer relationships.

Required Skills

必須条件

- 自動車ディーラーでの営業経験
- 運転免許証(MT車)

パーソナリティ

• クルマが好きで、コミュニケーション能力が高い方

Required skills

- Experience in sales at an automobile dealership.
- Valid driver's license (manual transmission).

Personal Attributes

• A person with strong communication skills and a passion for automobiles.

Company Description

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。