



【世界的電動工具メーカー】ECサイトスペシャリスト ハイブリッド勤務OK

ミルウォーキーツール・ジャパン合同会社での募集です。 メディカルマーケティング...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

ミルウォーキーツール・ジャパン合同会社

Job ID

1522862

Industry

Electronics, Semiconductor

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

6 million yen ~ 9 million yen

Work Hours

09:00 ~ 18:00

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 夏季休暇 年末年始 試用...

Refreshed

February 20th, 2025 16:16

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2278331】

Eコマースにおける販売目標を達成するための活動

- ・ 既存ECプラットフォームの維持
- ・ 外部ECバイヤーとの商談、緊密な連携をしながら製品の品揃えの決定や再受注を得るための活動を行う
- ・ アジア本社香港との打ち合わせ
- ・ ブランド全体のスケジュールに合わせた全てのプラットフォームのオンラインコミュニケーションの計画、実施

- ・週次、月次、年次売上および分析レポートの作成。サイトのパフォーマンスに基づいて変更を加え、トラフィックとコンバージョン率を最大化する
 - ・販促計画を立て、価格設定/販促割引のオフセットを確保するために、他の販売チャネルとの調整を行う
 - ・販売促進、製品発表、ランディングページ、デジタルコンテンツ、ウェブテンプレートなどのクリエイティブアセットの制作を関係各所と行う
 - ・メールマガジンの作成、配信管理
 - ・デジタルエージェンシーとのやりとり
 - ・倉庫とコミュニケーションを取り、ウェブ在庫管理、補充管理、サービスに関する問題、コマースサイトに対するニーズへの対応
-

Required Skills

<スキル面>

【必須】

- ・Eコマース/小売などの同様の組織における、デジタルマーケティングおよびウェブサイトのマネジメント経験
- ・Google・AdWords、Google・Analytics・の知識
- ・主に外部EC顧客先と営業対応ができること（外部ECの売り上げを伸ばす行動と交渉をした経験があること）

<人物面>

- ・建設的なコミュニケーションを取り、他者をリスペクトする
 - ・変化が多くスピード感のある環境での順応性
 - ・自発的に問題解決をする姿勢
-

Company Description

電動工具の製造販売