

**【900～1800万円】 Account Manager**

シンガポールテレコム・ジャパン株式会社での募集です。法人営業（その他）のご経...

## Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

シンガポールテレコム・ジャパン株式会社

**Job ID**

1522705

**Industry**

Communication

**Company Type**

International Company

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

9 million yen ~ 18 million yen

**Work Hours**

09:00 ~ 18:00

**Holidays**

【有給休暇】初年度 14日 6か月目から 【休日】完全週休二日制 国民の祝日、夏季休暇、年末年始休暇

**Refreshed**

February 20th, 2025 16:14

## General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

## Job Description

【求人No NJB2084208】

シンガポールの企業にて、Account Managerとして営業活動に従事頂きます。業務内容としては、HunterおよびFarmingも一部ご担当いただく予定です。

- ・ Hunter（新規開拓）
- ・ Farming（既存顧客のアップセル・クロスセル）

【具体的には】

- ダイレクトセールスが主体
- 既存顧客、新規顧客の開拓双方を実施
- 顧客のCxOクラスとのリレーションを構築、維持
- プリセールスやマーケティングなどの社内関係者と協力
- シンガポール本社との協業を実施

【担当製品】

主にネットワーク製品、一部セキュリティ関連も担当いただく予定です。

[https://www.singtel.com/jp/business/products\\_services/full product listing](https://www.singtel.com/jp/business/products_services/full_product_listing)

---

## Required Skills

- ・ Degree with at least 5 8 year experience in Sales and Account Management in MNC
  - ・ Knowledge on telecommunication network including voice data WAN datacenter and network infrastructure technologies
  - ・ Knowledge on ICT technologies and services including unified communications video conference IT security network optimization cloud etc
  - ・ Understanding of managed services competition and market landscape
  - ・ Self driven energetic resourceful creative and good leadership
  - ・ Able to project strong positive image of self and Company
- 

## Company Description

■アジア太平洋、欧州、米国で事業を展開しており、同グループ8社の携帯加入者数顧客数はおおよそ5億人。全世界第2位の規模を誇ります。■固定通信、移動体通信、データ通信、インターネット、情報通信テクノロジー、衛星テレビ、有料テレビなど、多岐にわたる通信サービスとソリューションを提供しています。