



【戦略コンサルタント】有名コンサルティングファーム出身者が立ち上げた新進気鋭の戦略コンサルティング

## Job Information

### Hiring Company

Univis Group

### Subsidiary

株式会社ユニヴィストータルサービス

### Job ID

1522644

### Division

Univis Strategy/戦略コンサルティング事業部

### Industry

Business Consulting

### Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

### Non-Japanese Ratio

(Almost) All Japanese

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

### Train Description

Hibiya Line, Toranomom Hills Station

### Salary

5 million yen ~ 15 million yen

### Salary Bonuses

Bonuses included in indicated salary.

### Work Hours

10:00~19:00 (休憩1時間) ※クライアントの状況により、9:00~18:00など業務時間が変動する場合がございます。

### Holidays

完全週休2日制 (土日)、祝

### Refreshed

April 3rd, 2025 13:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 1 year

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

None

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

**Visa Status**

No permission to work in Japan required

**Job Description****募集背景**

当社の戦略コンサルティング事業部は立ち上げ初期段階にあり、チームを拡大しながら成長を加速させるために戦力強化をしたいと考えております。

また、立ち上げて数か月余りですが既に引き合いが多くあり案件が取れている状況です。そのため人員が足りず、満足いく成果物をクライアントにお届けできない事態に陥る可能性が出てきております。それにより若干名ですが経験者に限り戦略領域でのコンサルタントを募集することとなりました。

同事業部は、財務・会計領域でのコンサルティングファームグループの一部門として安定した経営基盤を持ちながら、M&Aや経営戦略分野での専門性を高めることを目指しています。

立ち上げ期のチームに参画し、事業拡大と一緒にチームの成長を推進していくことができ、高水準での顧客の新規事業の立案や中期経営計画の策定などの戦略案件を担っていく、このミッションを実現するメンバーを募集いたします。

**■仕事内容**

事業会社やPEファンド向けに、M&Aに伴うBDDから投資実行後のPMIや経営戦略、新規事業の立案、中期経営計画策定などの戦略コンサルティングを一貫して提供します。

・ Univis Strategyについて

**◆業務内容**

主な業務は「ビジネスデューデリジェンス(以下、BDD)」「コンサルティングサービス」の2点  
事業会社のM&A或いはPEファンドの投資実行時におけるBDDから、実行後のPMIにおける戦略コンサルティングサービスまで一貫通貫で行うケースもあれば、事業会社に対してコンサルティングサービスの提供だけを行うケースもあります  
主にクライアント企業の経営層に対して、経営戦略や新規事業の立案、中期経営計画の策定等純粋な戦略案件を行っていただきます  
コンサルティングサービス提供にあたっては原則ハンズオン型でクライアント企業に常駐して支援を行っていただきます

**◆クライアント規模**

売上高ベースで数十億円～数百億円規模がボリュームゾーンであり、クライアント企業とともに会社全体を動かすことが可能な規模感に注力

**◆チームの魅力**

チームとしてのフェーズ  
戦略コンサルチームタント事業部の立ち上げ創業初期という稀少なタイミングで参画する関わること事ができる  
チームを成長させていくための戦略を自ら考え、実行に移していくことができる

**◆案件の内容**

原則プライム案件であり、純粋な戦略案件が中心(事業拡大に向けた販路拡大のため一部下請け案件も存在するが、受注にあたっては都度チーム内で話し合い必要性を判断)  
M&Aにおける投資判断時のBDDから投資実行後のPMIまで一貫通貫で経験することができる

**◆成長機会**

案件のソーシングからデリバリーまで一貫通貫で行うことができる(※営業目標はなし)  
様々な業種・規模の事業会社或いはファンドとの折衝において、未経験者であっても早期からフロントに出ることができる(※はじめはゆっくりレポーティング等後方支援から始めたいという方には、それに合わせた対応を行います)

**◆盤石な経営環境**

ユニヴィスグループというグループの一角であり、更にはその中のグループにおける一部門という位置づけであることから、安定した経営基盤の下で立ち上げ経験ができる

**Required Skills****▼必須**

戦略コンサルティング経験1年以上  
国内外の主要大学・大学院を卒業  
原則社会人経験3年以上

**▼歓迎**

金融機関経験(5年以上)  
経営企画業務経験(3年以上)  
起業経験(1年以上)  
ビジネスレベルの英語力

**◆求める人物像**

真にクライアント企業のために、情熱をもって案件に従事できる方

知力のレジリエンスが高い方(≒思考の持久力が高い方)

立ち上げ期のチームを、自分自身で強力なチームに押し上げていくという強い覚悟をもてる方

当事者意識を持ち、能動的に行動できる方

自己研鑽を絶やさず、ハード・ソフトスキルの向上心の高い方

---

Company Description