

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

技術営業－グローバル産業部品メーカー

技術営業－グローバル産業部品メーカー

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1522560

Industry

Automobile and Parts

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5.5 million yen ~ 7 million yen

Salary Bonuses

Bonuses included in indicated salary.

Salary Commission

Commission included in indicated salary.

Refreshed

February 19th, 2025 08:23

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

プラスチック、ゴム、金属を素材とした工業製品・部品の販売を通じて、お客様のニーズを満たすセールスエンジニアを募集しています。この求人のオススメポイントは、工業・製造業における営業部門に携わることができる点です。

企業情報

同社の製品は、製造業のあらゆる機械やシステムで使用されています。顧客セグメントには、重工業、機械、医療、航空宇宙などが含まれます。

職務内容

- 顧客に高品質の製品を販売する
- 顧客のニーズを理解し、適切な商品を提案する
- プラスチック、ゴム、金属、機械部品などの材料に関する技術的理解
- 市場動向を把握し、戦略的な販売計画を立てる
- 顧客と長期的な関係を築く
- 営業活動の報告と記録
- 販売目標の達成
- チームと共に新しいビジネスチャンスを探る

条件・待遇

- 競争力のある年収: 5850000円 - 7150000円
- 売上インセンティブ
- 成功を共有する文化
- プロフェッショナルな成長とキャリア開発の機会
- 場所: ハイブリッド
- 東京・大阪オフィス

当社のセールスエンジニアとして、製品知識と販売スキルを活かし、業界をリードする企業でキャリアを積む機会を得られます。興味を持たれた方は、ぜひご応募ください。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Linh Pham on +813 6832 8670

Required Skills

成功するセールスエンジニアは:

- あらゆる分野の学士号取得者
- 工業／製造業界での営業経験
- 工業／製造業界での営業経験
- 顧客志向の姿勢を持つ
- 日本語および英語での優れたコミュニケーション能力を有すること。
- 新しいスキルの習得に強い意欲がある

Company Description

同社の製品は、製造業のあらゆる機械やシステムで使用されています。顧客セグメントには、重工業、機械、医療、航空宇宙などが含まれます。