

# Terra Charge

EV充電の国内事業を牽引する営業マネージャー

日本発EVグローバルベンチャー／国内新規事業の開発推進

## Job Information

### Hiring Company

Terra Charge Corporation

### Job ID

1522543

### Industry

Electric Power, Gas, Water

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

### Train Description

Yamanote Line, Hamamatsucho Station

### Salary

5 million yen ~ 8 million yen

### Work Hours

9 : 00 ~ 18 : 00 (所定労働時間8時間 休憩60分)

### Holidays

完全週休2日制 (土日)、祝

### Refreshed

April 1st, 2025 00:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 6 years

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Basic

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

### 【募集要項 本ポジションの魅力】

- ・ 英語を活かせる：海外展開中の成長ベンチャー
- ・ 働き方：東京本社勤務・裁量の大きい環境
- ・ 業務内容：営業戦略策定・メンバーマネジメント
- ・ 会社の特色：EV充電市場で急成長中の企業

**■募集背景**

メディアにも多数取り上げられている注目度の高いグローバルEVベンチャー『Terra Charge』。  
事業拡大に伴い新たなメンバーを募集しております。  
役員直下で、営業部門のチームを統括し、売上拡大に向けた戦略設計と推進、メンバーマネジメントをお願いする想定です。  
将来の幹部候補として、一緒に働いていただける方を求めています。

**■EV充電インフラ事業とは？**

電気自動車（EV）に電力を供給し、バッテリーを充電するための充電器を世の中に広める事業です。

サービス開始から2年10ヶ月で、EV充電インフラの受注が40,000口に到達し、日本国内の同業サービスの中でも圧倒的な成長率を誇っています。  
※売上成長率：前年比1000%

**■今後の事業展望**

「2035年までに新車販売でEV車100%を実現する」と日本政府が発表し、将来ガソリン車、ディーゼル車から、電気自動車（EV）に完全シフトすることが予想されています。  
弊社では"2027年までに10万口／2030年までに20万口のEV充電器の設置"の目標を掲げております。  
既にインド・インドネシア・タイへ進出しており、アジアNo.1のベンチャーを目指します。

**【お任せする業務内容】**

- 営業戦略の策定
- メンバーマネジメント
- 新規導入先の開拓
  - └ 商談の実施
  - └ 提案活動（設備の種類・台数・設置までのスケジュール調整など）
- 設置場所の現地調査の調整（スケジュールなど）
- 見積もり作成
- 契約内容の取りまとめなど

＼弊社求人の魅力／

**★経営層との距離の近さ！**

圧倒的な成長率を誇り、役員からリーダー陣・メンバーまでが一体となって日々業務に取り組んでいることが弊社の大きな強みです。  
今回は役員直下ポジションなので、より視座を上げていきたい方に最適です。

**★裁量権の大きさ！**

チームごとの方針や営業手法など、ボトムアップで提案していける環境です。

**雇用形態**

正社員  
試用期間：あり（6ヶ月）

想定年収：500～800万円

**勤務地**

■東京（本社）：東京都港区芝浦1-1-1 浜松町ビルディング 12階

- ・ JR、東京モノレール「浜松町駅」南口より徒歩7分
- ・ 都営地下鉄大江戸線・浅草線「大門駅」B2出口より徒歩12分
- ・ ゆりかもめ「日の出」駅西口より徒歩10分

**勤務体系**

9：00～18：00（所定労働時間8時間 休憩60分）

**<休暇休日>**

- 【年間休日124日】
- 完全週休2日制（土・日）
- 祝日
- 年次有給休暇（10日／入社半年経過後に付与）
- 夏季休暇（2日）
- 年末年始休暇（5日）

**福利厚生**

- 給与改定 年1回（4月）
- 交通費全額支給
- 社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金）
- オフィス内禁煙
- モニター支給（希望者）
- オフィス内自動販売機
- 社内懇親会（無料）
- ストックオプション

---

**Required Skills****必須スキル**

**下記すべて必須**

- ・ 法人営業経験 5年以上
- ・ エンタープライズ営業経験 1年以上
- ・ マネジメント経験 5名以上
- ・ 成長分野のスタートアップで経営目線で業務を推進したいという意欲

**歓迎スキル**

- ・ 経営層への報告や提案を行った経験
- ・ ベンチャー企業での就業経験

**求める人物像**

- ・ 挑戦の意欲をお持ちの方
- ・ スピード感を持って業務ができる方
- ・ ベンチャー企業で裁量をもって働きたい方
- ・ ハードワークを求める方
- ・ 素直でやる気のある方
- ・ 物事を考えて改善を繰り返していける方
- ・ 能動的に仕事に関わることが好きな方

---

**Company Description**