

KKCOMPANY

≪MGR候補≫ プロダクトマーケティング~製品スペシャリスト/AIを活用した自社プロダクトの販売支援/働き方◎~

AIを活用した自社製品

Job Information

Hiring Company

KKCompany Japan LLC.

Subsidiary

KKCompany Japan

Job ID

1521814

Division

Product Support/JP Bussiness

Industry

Software

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Shibuya-ku

Train Description

Yamanote Line Station

Salary

Negotiable, based on experience

Work Hours

9:30-18:00 (実働7時間30分/休憩60分)、フレックスタイム導入

Holidays

年間休日125日、完全週休二日制(土日) 祝日、夏季休暇、年末年始 等

Refreshed

February 12th, 2025 18:29

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level

Fluent

Other Language

Chinese (Mandarin) - Business Level

中国語はあれば尚可。必須ではありません。

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

会社概要

KKCompany Japan 合同会社は、台湾に本社を置くKKCompany Technologies Groupの日本法人であり、ソフトウェアサービスのリーディングテクノロジーカンパニーです。弊社は世界初の商用音楽ストリーミングプラットフォームである「KKBOX」を提供しており、「マルチメディア技術、デジタルクラウド、AIアプリケーション」を中核事業として顧客価値を創造する国際的なソフトウェア技術を有しています。事業はKKBOX、BlendVision、Going Cloudなどの自社ブランドで構成され、アジア全土の企業顧客と取引があります。KKCompany Technologiesは、OpenChain ISO/IEC 5230 およびISO 27001の第三者国際認証を取得しています。東京、シンガポール、台北、高雄、香港のオフィスに500名を超える従業員がいます。詳細については、当社のWebサイト: www.kkcompany.com およびブログ: blog.kkcompany.com をご覧ください。

ポジション

プロダクトマーケティング

◀業務内容▶

KKCompany Japan合同会社は、台湾のKKCompanyの日本法人で事業会社です。国内では音楽配信事業、動画配信SI事業、クラウドDX支援事業を行っています。映像事業では国内配信事業者様のサービス開発においてシステムインテグレーションサービスで支援しており、また自社AIクラウドサービスBlendVision AiMを企業向けに提供しています。Product Supportのポジションではいわゆる製品企画やマーケティングを担う製品チームです。

日本市場での営業/マーケティング部門と協働して販促支援を行い、台湾の製品開発部門に対して日本市場ニーズを伝えます。製品のスペシャリストである他、日本法人における製品情報のハブとして機能します。求められる製品機能の強化や開発に向けた調整を行います。

- Product: 製品スペシャリストとして国内各部署に対して技術的な支援を行います。また台湾の製品開発チームに市場ニーズや機能要望を取りまとめて提供します。
- Price: 製品価格について市場動向や競合製品価格に基づき、希望小売価格を含む価格戦略を立案します。
- Promotion: Marketingチームが行うウェビナーや展示会を支援し、デモやプレゼンテーションを作成し実行します。時にはエバンジェリストのように製品情報を広めていただきます
- Place: チャンネルパートナー向けに技術情報や成功事例などのコンテンツを提供し、販促支援をします。
- Pre-Sales: 営業案件において製品が顧客ニーズ/要件を充足するかのアセスメントを行い、クラウド製品で実現できない場合は、営業と協働して機能開発・製品開発を行います。

BlendVision AiMはKKCompanyが国内外の動画配信事業者のサービスをホストしてきた経験を基にクラウドサービスとして再構成したSaaS製品です。動画配信に求められる主要な機能がわかりやすいUIに統合されており、商用動画配信にとどまらず動画を通じて広く企業のコミュニケーションを促進することができます。

BlendVisionAiMの販売は自社セールス担当やSolutions Support部門が行いますが、Product Supportチームは製品スペシャリストとして製品デモやイベントなどの販促活動をSalesのみならずMarketing部門と協力して行います。

雇用形態

正社員

給与

月給制（残業代別途支給、賞与年1回）

勤務地

東京都渋谷区桜丘町1-1 渋谷サクラステージ Shibuyaタワー33階
最寄り駅 JR渋谷駅新南口直結
★週4日の出社制、リモートワーク週1日（在宅勤務）可

勤務時間

9:30-18:00（休憩60分）
平均残業時間：10H～30H
★フレックスタイム制導入
コアタイム：有 11:00～15:00
フレキシブルタイム：有 8:00～11:00、15:00～22:00

休日・休暇

完全週休二日制（土日）祝、年末年始

有給休暇 入社月／入社月により1日～10日、翌年以降一律20日間

Required Skills

応募必要条件

- ビジネスレベルの英語での読み書きと口語会話能力
- メンバーマネジメント
- 下記いずれかの経験をお持ちの方
 - ・製品スペシャリスト/エバンジェリストとしての経験
 - ・法人向けITソリューション営業またはコンサルティングの経験
 - ・製品企画/プロダクトマネージャとしての経験

歓迎条件

- ・動画/音楽の配信サービス事業の経験、またはエンタメ業界での経験
 - ・デジタルマーケティングの経験または知見
 - ・中国語(北京語)スキル
-

Company Description