



エンタプライズ・アカウントエグゼクティブ | 小売担当【外資系SaaSクラウド】

小売業界クライアントを担当、SaaSクラウドソリューション営業経験者募集

Job Information

Recruiter

Morgan McKinley

Job ID

1521382

Industry

Bank, Trust Bank

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

February 10th, 2025 15:36

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

小売業界のクライアントを担当し、SaaSクラウドソリューション営業経験がある方を募集します。

業務内容

- 担当アカウントや小売業界の経営幹部との関係構築
- バーチャルチーム間でのアカウント戦略の調整
- ITソリューションやロードマップに関する顧客への助言
- 各案件のスペシャリストやリソースの特定
- テリトリーや営業活動を通じた新規ビジネスの開拓

Roles/Responsibilities

- Develop relationships with C-suite executives.
- Coordinate account strategy across virtual teams.
- Advise customers on IT solutions and roadmaps.
- Identify specialists and resources for each deal.
- · Drive new business through territory and sales activities.

Required Skills

必須条件

- 経営幹部クラスの顧客と強固な信頼関係を構築できること
- 営業、ディール交渉の経験
- 戦略的コラボレーション能力、ITとカスタマーサクセスの専門知識

パーソナリティ

- 戦略的で、かつお客様中心の発想ができ、チームを超えて協働できる方
- 人間関係を築くのが得意な方

Required skills

- Building strong relationships with C-suite executives.
- Expertise in sales and deal negotiation.
- Strategic collaboration and understanding of IT and customer success.

Personal Attributes

- · A strategic, customer-focused mindset with the ability to collaborate across teams
- Strong relationship building skills

Company Description

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティングスペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。