



【日本酒ブランド】 海外営業

Job Information

Recruiter

United World Inc

Job ID

1521293

Industry

Food and Beverage

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

4.5 million yen ~ 6.5 million yen

Refreshed

April 4th, 2025 07:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

グローバル展開における海外営業および新規開拓から、輸出に伴う事務の管理監督まで、グローバル領域に関わるあらゆる業務を、高い裁量を持って担当いただきます。

☐ 海外営業

- ・海外ディストリビューターとの同行営業
- ・海外ディストリビューターへの適切なアプローチ先のインプット
- ・納入状況のキャッチアップ、フォロー

☐ 海外イベント・展示会の企画・調整・運営

- ・海外で開催するベアリングディナー等の企画・調整・運営
- ・海外向け展示会の企画・調整・運営

☐ 既存輸出先国および新規開拓国の市場リサーチ

- ・有力酒販店、レストラン、キーマンの調査
- ・有力酒販店、レストラン、キーマンへのアプローチ

☐ 海外ディストリビューターへの情報提供

- ・売りやすい状況をつくるための適切な情報提供（国内および世界各国のブランド実績、メディア掲載情報などの翻訳・整

理)

○海外の日本酒品評会への出品対応

○貿易実務

- ・海外ディストリビューターとのコミュニケーション
- ・海外ディストリビューターからの受注手続き
- ・輸出に向けたパートナー酒蔵とのコミュニケーション
- ・輸出に向けた物流調整

○国内にて英語を用いた業務の対応

- ・インバウンド関連業務
- ・海外からのゲストが来場するイベントや企画等の対応

○グローバルとのとっかかりを作るための国内外のキーマン探し・コミュニケーション

※上記以外にもご経験とご志向性に応じて、幅広い業務をお任せしたいと考えております。

※月1回、1週間ほどの海外出張あり

【主な輸出先国】

- ・中国
- ・香港
- ・台湾
- ・タイ
- ・シンガポール
- ・アメリカ
- ・メキシコ
- ・オーストラリア
- ・フィリピン

【チーム構成】

Clearとともにグローバルを開拓していただくことになります。現在は、商品開発および国内営業を担当している者が兼務でグローバル領域を担っていますが、より本格的にグローバルを開拓していくこと、および、専門性を高めた関わりを行うために、グローバル専任を新規に採用します。

上長を生駒とし、重要な海外出張やイベント時は生駒も同行しますが、基本的に1人で海外ディストリビューターや納入先と商談を進め、数字をつくっていただくことを期待します。

Required Skills

【必須スキル・経験】

- ・海外営業経験3年以上
- ・流暢なビジネス英語力
- ・初めて会った人に対しても熱量を高め共感を生むことができるコミュニケーション能力
- ・適切な根拠を集め仮説を立てることができる仮説思考力
- ・自らの力で高い壁を乗り越えてきた経験をお持ちの方

【歓迎スキル・経験】

- ・ホテル、レストランでの実務経験
- ・組織を横断してのプロジェクトをリードした経験
- ・食品・お酒関連の営業経験

【求める人物像】

- ・目標達成にこだわる方
- ・失敗を恐れず「走りながら考える」ことが好きな方
- ・成長意欲があり、オープンで積極的なコミュニケーションがとれる方
- ・日本酒だけでなく、付随する情報・知識を自ら進んで調査し学ぶ意欲のある方

Company Description