



グローバル営業【医療用MRI向け、理化学（先端科学技術の研究開発等）用途向けの極低温冷凍装置のグローバル営業を担当】

住友重機械工業株式会社での募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎...

## Job Information

### Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

### Hiring Company

住友重機械工業株式会社

### Job ID

1521058

### Industry

Machinery

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards

### Salary

5.5 million yen ~ 10 million yen

### Work Hours

09:00 ~ 18:00

### Holidays

【有給休暇】初年度 22日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始 慶弔休暇

### Refreshed

February 6th, 2025 17:12

## General Requirements

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

【求人No NJB2202971】

### ■入社後に任せる業務

・極低温冷凍機のグローバル営業（海外・国内顧客）

海外顧客対応を主とし、海外拠点の営業と連携した営業活動をして頂きます（国内顧客も担当していただきます）。顧客要求の実現や課題解決には工場部門（技術その他）との調整が必要であり、顧客（自部門海外拠点含む）との間に入り、双方を動かしていく調整能力が求められます。

### ■当業務の面白み・魅力

・製品はニッチながらも業界シェアは高く、顧客群は業界No.1を中心とした大手（グローバル企業）が多いです。これらの

顧客とのビジネスを通じて、一流企業の先端の事業活動（マネジメント）を直接学ぶことができ、自らの実力・キャリア形成に役立てることができます。

・国内ビジネスで先端系技術市場（超電導、医療、量子関連技術、クリーンエネルギー等）に携わるとともに、主たる海外ビジネスでも海外拠点・顧客を通じてグローバルに活躍することができます（海外でも通用する仕事の仕方を学ぶことができます）。

#### ■キャリアステップイメージ

入社直後：

・OJTを通じた製品知識の習得をしながら、顧客・地域を担当していただきます。  
 ・基本的に最初は国内顧客を主として担当するとともに海外顧客の一部を担当していただきます。顧客ビジネスを学びながら海外拠点と連携した営業活動で、顧客訪問（海外）も担当していただきます。

5年後以降：

・冷凍機事業について、顧客への営業活動だけではなく、予算と投資計画に携わり、事業の成長戦略の立案を担当していただきます。

・海外拠点は現地化が進んでいますが、出張も多くあり、駐在の可能性もあります。

#### ■出張頻度・出張先

出張頻度：国内出張は都度、海外出張は課題により頻度は異なりますが1回/Q程度です（1週間/回程度）。

出張先：国内顧客・海外顧客、海外拠点（主な出張先：米国、中国、欧州 ※担当エリアによる）

#### ■テレワーク頻度

リモート可：上司承認の下、目安としてリモートワークでの勤務頻度は週2日程度行っています。

#### ■フレックス

家庭の事情や通院時などで使用される方もおります。

#### ■取り扱い商材

・極低温冷凍機

<https://www.shi.co.jp/products/machinery/cold/index.html>

## Required Skills

#### ■必須要件

【経験】日系メーカー・専門会社でのBtoB営業経験

【知識・専門性】

・貿易に関する一般的な知識  
 ・機械、物理・先端系技術への興味

【使用ツール、資格】英語の読み書き・スピーキングを抵抗なく出来ること

【英語】TOEIC630点以上、メール・マニュアル読解：中級レベル、電話・商談：中級レベル

#### ■尚可要件

【経験】

・日系メーカー、特にコンポーネントメーカーでのBtoB海外営業経験  
 ・海外顧客の担当経験

・メーカー企業におけるマーケティングの経験

【知識・専門性】マーケティング知識

【使用ツール、資格】

・中国語の会話能力  
 ・エクセルマクロによる数値管理  
 ・留学経験

【英語】TOEIC730点以上、メール・マニュアル読解：上級レベル、電話・商談：上級レベル

## Company Description

■メカトロニクス・パワートランスミッション・コントロール事業部：サイクロ減速機、ギャモータ、インバータ・メカトロニクス事業部：レーザ加工システム、精密位置決め装置、制御ドライバシステム■インダストリアルマシナリー・プラスチック機械事業部：プラスチック射出成形機、成形機用金型・精密機器事業部：極低温冷凍機、クライオポンプ・産業機器事業部：加速器（陽子線がん治療システム、PET用サイクロトロン）、鍛造プレス■ロジスティクス&コンストラクション■エネルギー&ライフライン・エネルギー環境事業部：バイオマス発電設備、大気汚染防止設備、産業廃棄物・ごみ処理施設