



Territory Sales Manager

法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

非公開

Job ID

1520909

Industry

Pharmaceutical

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture

Salary

7.5 million yen ~ 9 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:15

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝 日 年...

Refreshed

February 6th, 2025 17:10

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2038554】

【業務内容】

- 医薬品・健康食品に使用されるハードカプセルの営業
- 顧客新製品の獲得、他社製品からの転換、新製品のプロモーション等の企画提案
- 顧客の動向を把握し、製造部門、品質管理部門と連携して、顧客に対しタイムリーかつ、付加価値の高い製品・サービスを提供する

■ 顧客（購買・製造・開発部門）へのアプローチ、提案、リレーションシップ構築等について、自由な発想で戦略を具現化する

■ 顧客は国内主要製薬メーカー並びに国内健康食品メーカー等

※ホームオフィススタイルです。

ほぼ直行直帰で全国の担当顧客をまわっていただきます。

Required Skills

【必須経験/スキル】

- ・ 営業経験5年以上
- ・ 医薬品メーカーもしくは化学品、医薬品及び食品向けの原料添加剤等の営業経験があれば尚可
- ・ 英語は読み書き、会話とも中級以上（少なくとも外国人顧客との同行可能なレベル）
- ・ MR経験をお持ちの方歓迎

【求める人物像】

- ・ 営業として成功体験をお持ちの方
 - ・ 高い学習意欲を有する方
 - ・ セルフマネジメント能力を有する方
 - ・ チームプレーを大切にできる方
 - ・ 対人折衝能力に秀でている方
 - ・ 顧客状況に合わせた最適な提案を自ら考え、状況変化に対応しながら実行していける方
-

Company Description

ご紹介時にご案内いたします