



## PR/108995 | 【英語を使つての営業】 大手総合商社での営業職

## Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment India

**Job ID**

1520244

**Industry**

Other (Trade)

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

India

**Salary**

Negotiable, based on experience

**Refreshed**

February 4th, 2025 11:56

## General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Business Level

**Minimum Education Level**

Associate Degree/Diploma

**Visa Status**

No permission to work in Japan required

## Job Description

業界：総合商社

インドは世界最大級の自動車市場であり、中間層と若年人口の増加により四輪車のみならず二輪車の需要が拡大しております。その中でも充電時間が短く、航続距離を伸ばせる電気自動車（EV）用の次世代電池である全固体電池を搭載したEV車のマーケット拡大が見込まれております。今後もインド自動車市場は成長マーケットと見込まれる中、電池部門（バッテリー）にて事業拡大の一員を担ってくれる方を募集中。

## 業務内容：

事業拡大に伴い営業“電池部門”で就業頂ける方を募集しております。

## ■業務内容

・新規/既存顧客フォロー

割合などはその方の経験や性格に合わせて配置。

窓口は基本的にインド人購買&品質管理になる想定。

エンジニア知識等が必要な場合は、持ち帰ったり、中国・タイ等とオンラインで繋げてMTGを実施する。

・顧客；日系大手完成車メーカー、その他ローカルバッテリー会社

・泊りの出張あり（月2回程度、1回につき2-3日間程度）

必須スキル：

■英語日常会話以上（目安としてTOEIC700点）

■社会人経験（営業経験が好ましい）

■中長期的にインド就業可能な方

歓迎スキル：

■貿易実務の知識がある方

■電池の知識

勤務：月～金曜日

待遇・福利厚生：

■Visa・FRRO費用

■赴任時航空券

■現地医療保険

■ホテル滞在費用

■年2回帰国航空券（日本行、もしくは他国もOK※一部条件あり）

■社用車/ドライバー付（土日も利用可）

その他決定次第お伝えします。

休日：隔週土曜日・日曜日・会社規定によるインドの祝日

選考プロセス：

書類選考→1次面接→2次面接

---

Company Description