CareerCross by JAC Recruitment

【福岡】　法人営業　※美容外科、美容皮膚科、泌尿器科、産婦人科系への製品導入提案

英国本社　世界80ヵ国以上で展開　急成長を続ける医療機器メーカー

Job Information

Hiring Company
BTL Japan K.K.

Job ID
1519034

Division
エステティック営業部

Industry
Medical Device

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio
Majority Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Fukuoka Prefecture

Salary
6 million yen ~ 13 million yen

Salary Commission
Commission included in indicated salary.

Work Hours
10:00-19:00

Holidays
完全週休二日制、土曜 日曜 祝日

Refreshed
April 11th, 2025 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
None

Minimum Japanese Level
Native

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【募集要項　本ポジションの魅力】

- 直行直帰スタイル、フレキシブルな勤務環境
- 美容医療機器の提案営業で専門知識を深める
- 急成長中の医療業界でキャリアを広げられる

会社概要
　当社は英国に本社を構え、世界80ヵ国以上で法人展開している外資医療機器メーカーです。
特に、整形外科、皮膚科、形成外科といった領域の医療機器の製造、輸入販売およびサービスメンテナンスを行っています。全世界 4,000 名ほどの社員と400名以上の研究開発エンジニアと共に新しい技術の開発を行い、市場の需要に応じた製品を美容医療部門、医療部門（理学療法、循環器）で提供しております。

ポジション：セールス【東京勤務】

主な業務内容
主に九州エリアの病院・開業医様向けに当社製品の販売活動を行っていただきます。
ニッチトップのシェアを持つ弊社にて、美容外科、美容皮膚科、形成外科、産婦人科、泌尿器科等の病院及びクリニックへの弊社製品の提案営業をご担当頂きます。

■業務詳細:
日本国内で独占販売している製品を医師向けに説明、製品デモを実施、展示会でのPRなどを通して営業をご担当頂きます。入社後は約 1 カ月間の研修・トレーニングを受けたのち、営業活動を開始するので美容医療機器未経験者の方でも安心です。

■営業スタイル
　試用期間終了後は基本直行直帰での営業となります。
　遠方地への営業時には宿泊での出張もあります。

■製品
　当社で販売している美容外科、美容皮膚科、形成外科、産婦人科、泌尿器科領域の医療機器全般

【顧客】
エステティック営業部は以下の領域を担当して頂きます。
■美容外科、皮膚科、形成外科、泌尿器科等の病院及び・クリニック様

■取扱製品
https://www.btljapan.com/product-info/

≪募集背景・本ポジションの魅力≫
■背景:九州エリアへの事業拡大における増員

■魅力:急成長を続ける美容/リハビリ用医療機器メーカーの日本法人で、営業としてのスキルはもちろん、人脈も形成出来る魅力的なポジションとなります。
今後も市場が拡大する美容医療業界での経験は今後の幅広いキャリア形成となるはずです。 日本ではまだまだ新しいコンセプトの機器も販売頂くため、これまで培ってきた営業力や想像力を試したいというご嗜好の方には非常にフィットするポジションです。インセンティブは、目標管理制度に基づいて成果がしっかり給与や賞与に反映されるので頑張った分だけ報酬も期待できます。

選考プロセス：面接2回

雇用形態
　正社員(試用期間：有 6 ヶ月(試用期間中の勤務条件:変更無し)

想定年収
　年俸制：500 万円 〜 700 万円+インセンティブ有（0~600万）
　(月収: 41.6 万円 〜 58.3 万円 / 月額基本給: 30.4 万円 〜 43.7 万円)
　賞与: 年2回想定（売上実績、目標達成率により決定、支給）

　※ご年収はスキル・ご経験に応じて検討させていただきます。

勤務地
ホームオフィス（拠点は、ご自宅となります）
　　■転勤 無し
勤務時間
　10:00~19:00、 休憩 60 分
　残業 月 10 時間 〜 20 時間程度
　定額の残業代＋通常の残業代
　固定残業時間 40時間 / 月
　固定残業代 112,000円 〜 146,000円 / 月
　40時間分の残業手当支給（給与に含む）※超過分は別途支給

休日休暇
　年間 128 日、完全週休二日制、土曜 日曜 祝日
　有給休暇：入社7ヶ月目には最低10日以上（入社半年以内は前借り制度 あり）
　夏季休暇は、7~9 月の間で有給とは別に特別休暇として 3 日間付与されます。
　冬期休暇は、7 日間となります。

手当/福利厚生

- 通勤手当 会社規定に基づき支給
- 社会保険:健康保険:有 厚生年金:有 雇用保険:有 労災保険:有
- 車両手当 3 万円~(年棒とは別途支給)※私有車を使用した場合のみ
- 福利厚生：夏季休暇、冬期休暇、資格取得支援、定期健康診断、服装自由、オフィスでコーヒー、紅茶の自販機設置(無料)、有給前借り制度
- 退職金 有※勤務 3 年以上の社員のみ対象

Required Skills

応募必要条件

- 普通運転免許
- 最低3年間の美容医療クリニックでの施術経験
- 美容医療クリニックでのトレーナーやリーダーとしての経験
- クリニックへの医療機器導入経験（院長との相談、医療機器メーカーとのやり取り）

応募歓迎要件

- 最低3年間の医療機器業界での法人営業経験（キャピタル製品を扱っていた経験）
- 皮膚科、形成外科、美容外科、産婦人科、美容皮膚科・泌尿器科等の領域における医療機器営業経験
- コミュニケーションが取れる程度の英語力
- 看護師資格

Company Description