



エステティック営業部 マネージャー

英国本社 世界80ヵ国以上で展開 急成長を続ける医療機器メーカー

Job Information

Hiring Company

BTL Japan K.K.

Job ID

1518975

Division

エステティック営業部

Industry

Medical Device

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description

Toei Asakusa Line, Daimon Station

Salary

9 million yen ~ 20 million yen

Refreshed

March 3rd, 2025 09:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

ポジション：エステティック営業部 マネージャー

主な業務内容

- 市場を分析した上、販売戦略の考案、計画の実施 - 全国の病院・クリニック様（主に皮膚科、形成外科、美容外科、婦人科、泌尿器科）向けに当社製品の販売戦略を考案し、計画的に販売を行っていただく
- セールスメンバーのマネジメント - 既存チームの指導や管理 - 新しい人材の募集（窓口は総務部が行いますが、ご自身の

ネットワークを利用して頂いても構いません）、教育、指導

■KOLマネジメント - KOLと連携し、製品のPR、学術支援などのサポートを行う

■レポーティング - CRM (Odo) を用いて、代表、海外本社のエリアマネージャーに定期的に報告（フォーキャスト、売上実績、市場の状況など）

《募集背景・本ポジションの魅力》

■背景:全国の事業拡大における増員・新体制を導入

■魅力:急成長を続ける医療機器メーカーの日本法人として、国内市場のシェア率が高く、弊社製品の知名度が上がっている傾向にあります。数多くの導入台数を誇っている弊社のメンバーとして、現場での導入が更に進むと期待しています。経験豊かなチームメンバーのリーダーになり、スタートラインが一步前に進んでいる状況から業務を始められます。今後も日本において、弊社独自の技術を利用した新しいコンセプトの機器を導入していくため、これまで培ってきた経験や営業力を試し、新たな時代を構築していきたいという方にはフィットするポジションです。

会社概要

当社は英国に本社を構え、世界80カ国以上で法人展開している外資医療機器メーカーです。

特に、整形外科、皮膚科、形成外科といった領域の医療機器の製造、輸入販売およびサービスメンテナンスを行っています。全世界 3,750 名ほどの社員と400名以上の研究開発エンジニアと共に新しい技術の開発を行い、市場の需要に応じた製品を美容医療部門、医療部門（理学療法、循環器）で提供しております。

選考プロセス：面接2回

雇用形態

正社員(試用期間：有 6 ヶ月(試用期間中の勤務条件:変更無し)

想定年収

年俸制：900万円～2,000万円

(基本給:900万円～1,400万円(月額:75万円～116.6万円))

年俸を12分割支給

上記年俸には、インセンティブ(0-600万円)を含む

賞与(インセンティブ):年2回(面接時にご説明いたします)

昇給:年1回*人事評価による

*ご年収はスキル・ご経験に応じて検討させていただきます。

勤務地

〒105-0014 東京都港区芝2丁目3-3 JRE 芝二丁目大門ビル4階

最寄り駅：東京都営三田線 芝公園駅 徒歩 6 分

東京都営浅草線 大門駅 徒歩 7 分

山手線 浜松町駅 徒歩 7 分

■転勤：当面無し

■出向：無し

受動喫煙対策：就業場所 全面禁煙

勤務時間

就業時間 10:00～19:00(09:00～18:00も相談により可)

みなし労働時間 8時間/日

休憩時間 1時間

残業 月 20～40 時間程度

休日休暇

年間休日 128 日

有給休暇 初年度 10 日(7 か月目～)

完全週休二日制 土 日 祝日 夏季休暇 年末年始

手当/福利厚生

- ・ 交通費：通勤費は全額支給(会社規定に基づく)
- ・ 残業手当：月40時間までの時間外労働は、年俸に含みます。それ以上は、別途支給。
- ・ 社会保険:健康保険:有 厚生年金:有 雇用保険:有 労災保険:有
- ・ 車両手当 3万円~(年俸とは別途支給)*私有車を使用した場合のみ
- ・ 福利厚生：夏季休暇、冬期休暇、資格取得支援、定期健康診断、オフィスでコーヒー、紅茶の自販機設置(無料)
- ・ 出張手当
- ・ 退職金制度あり

Required Skills

【必須条件】

- ・ 高いコミュニケーションとマネジメント能力
- ・ 最低3年間の法人営業マネージャー経験
- ・ 医療機器営業経験(クラスII~III)
- ・ KOLマネジメント
- ・ Energy based devices市場の理解
- ・ 皮膚科、形成外科、美容外科、婦人科、泌尿器科等における医療機器営業経験
- ・ 英語力(日常会話ができる)

【歓迎条件】

- マーケティング業務の経験
- 英語でのビジネス会議経験（中級程度）
- 薬機法の理解
- 医療機器輸入販売の経験

Company Description