

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

【建築のプロフェッショナルへ】技術営業マネージャー

Sales, material, building materials

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1518952

Industry

Chemical, Raw Materials

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

9 million yen ~ 11 million yen

Refreshed

January 31st, 2025 11:54

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

産業用および商業施設向け建材製品の技術営業として、設計事務所やゼネコンへの製品提案から受注までのプロジェクトマネジメントを担当していただきます。社内の各部門と連携しながら、市場分析や戦略立案にも携わっていただきます。

Client Details

建材業界でグローバルに展開する大手企業の日本法人です。産業用途および建築用途の製品を手がけ、業界内で確固たる地位を築いています。

Description

- 設計事務所・ゼネコンへの技術提案活動（スペックイン）の実施
- プロジェクトマネジメントによる受注から納品までの一貫した推進
- 顧客ニーズと市場トレンドの分析・把握
- 製品情報提供や技術セミナーの企画・実施
- 各部門と連携した短期・中長期戦略の立案と実行

Job Offer

- フレックスタイム制度・在宅勤務制度
- 充実した休暇制度（年間124日以上）
- 確定給付企業年金制度

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Hayato Takano at +81 3 6832 8694.

Required Skills

- B2Bビジネスまたは建設関連業界での営業経験
 - 部門横断プロジェクトをリードした経験
 - ビジネスレベルの英語力（会話・文書）
 - 戦略的思考力と市場分析スキル
 - 高いコミュニケーション能力
-

Company Description

We are the No. 1 supplier into most of the major foreign headquartered Companies across Tokyo and have an office of over 200 Consultants here in Japan. As a result, we attract some of the strongest candidates available. We have been operating in Japan for over thirteen years and have an International presence enabling us to draw on a network which spans across 139 offices in 37 countries worldwide. In particular, the Asia Pacific region in line with our US, UK and Australian offices work closely to share market knowledge and information as well as candidates & clients in a discretionary manner.