



海外営業／日本の農産物を世界に発信！フレックス・リモート可能

フレックス・リモート可能

Job Information

Recruiter

United World Inc

Job ID

1518777

Industry

Food and Beverage

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

4.5 million yen ~ 6 million yen

Refreshed

January 29th, 2025 11:59

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Fluent

Other Language

Chinese (Mandarin) - Business Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【会社概要】

「語学スキル」と「日本の農作物」を武器にメイドインジャパンを世界へ広げる。

日本の農産業が抱える課題。
それは日本の農産業の構造上、「販売先が国内に限定されてしまう」ことです。

当社は「日本の農業で世界を驚かす」というビジョンのもと、農産物の海外輸出ビジネスを手掛けるスタートアップ企業です。

といっても、特別なブランドを立ち上げたり、新品種を作るわけではありません。
普段スーパーなどで見かける、りんごや梨、桃などの安全でおいしい日本の果物等を、世界に広めていくのが当社のミッション。
こうすることで農業の産業構造を180度転換させ、「作れば作るほど利益が出る」ビジネスモデルを確立し、持続可能な農産業を目指しています。

台湾や香港、タイ、シンガポールなどへの販路を開拓し、順調に事業成長を遂げている私たちですが、さらなる拡大を目指し、増員募集を呼び掛けます！

【仕事内容】

創業より掲げている「農業を儲かるビジネスにする」ために、更なる海外の販路拡大が必要となっています。海外セールスはタフな交渉が要求される業務であり、セールスとしての能力が求められる環境でもありますが、経験値はとて付くと思いますので、事業成長と自身の成長をリンクさせ力強くセールスを推進してくれる仲間を募集しております。

具体的な業務としては以下を想定しております。

- ・ 営業活動
- 海外各国を回り新規取引先開拓 / 既存顧客のアップセル
- ・ 顧客対応
- 選果場と顧客の間にとって出荷調整(納品タイミング、価格など)
- クレーム対応

Company Description