



海外営業／日本の農産物を世界に発信！フレックス・リモート可能

フレックス・リモート可能

## Job Information

**Recruiter**

United World Inc

**Job ID**

1518777

**Industry**

Food and Beverage

**Company Type**

Small/Medium Company (300 employees or less)

**Non-Japanese Ratio**

Majority Japanese

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

4.5 million yen ~ 6 million yen

**Refreshed**

January 29th, 2025 11:59

## General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 1 year

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Daily Conversation

**Minimum Japanese Level**

Fluent

**Other Language**

Chinese (Mandarin) - Business Level

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

## Job Description

### 【会社概要】

「語学スキル」と「日本の農作物」を武器にメイドインジャパンを世界へ広げる。

日本の農産業が抱える課題。  
それは日本の農産業の構造上、「販売先が国内に限定されてしまう」ことです。

当社は「日本の農業で世界を驚かす」というビジョンのもと、農産物の海外輸出ビジネスを手掛けるスタートアップ企業です。

といっても、特別なブランドを立ち上げたり、新品種を作るわけではありません。  
普段スーパーなどで見かける、りんごや梨、桃などの安全でおいしい日本の果物等を、世界に広めていくのが当社のミッション。  
こうすることで農業の産業構造を180度転換させ、「作れば作るほど利益が出る」ビジネスモデルを確立し、持続可能な農産業を目指しています。

台湾や香港、タイ、シンガポールなどへの販路を開拓し、順調に事業成長を遂げている私たちですが、さらなる拡大を目指し、増員募集を呼び掛けます！

#### 【仕事内容】

創業より掲げている「農業を儲かるビジネスにする」ために、更なる海外の販路拡大が必要となっています。海外セールスはタフな交渉が要求される業務であり、セールスとしての能力が求められる環境でもありますが、経験値はとて付くと思いますので、事業成長と自身の成長をリンクさせ力強くセールスを推進してくれる仲間を募集しております。

具体的な業務としては以下を想定しております。

- ・ 営業活動
- 海外各国を回り新規取引先開拓 / 既存顧客のアップセル
- ・ 顧客対応
- 選果場と顧客の間にとって出荷調整(納品タイミング、価格など)
- クレーム対応

---

## Company Description