



PR/117805 | インサイドセールス

## Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment UK

**Job ID**

1517687

**Industry**

Electric Power, Gas, Water

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

United Kingdom

**Salary**

Negotiable, based on experience

**Refreshed**

April 8th, 2025 06:00

## General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Business Level

**Minimum Education Level**

Associate Degree/Diploma

**Visa Status**

No permission to work in Japan required

## Job Description

【ポジション】 インサイドセールス・クライアント・マネージャー

**【職務内容】**

- 担当アカウントの関係を管理し、成長させ、すべてのソリューションの拡張と更新を推進。
- 新しい販売機会を見つけ、クライアントに新しいオファリングを提示します。
- クライアントのニーズを理解し、適切なソリューションを提供することで、クライアント満足度を向上させます。
- クライアントとの関係を構築し、信頼されるアドバイザーとしての役割を果たします。

【必要なスキルと経験】

- インサイドセールス／法人営業の経験。
- 流暢な日本語と英語力
- IT知識

【雇用形態】

- 固定期間の契約（2025年4月～2026年3月）、延長の可能性あり。
- ビザサポートがないため上記の期間は有効なビザをお持ちの方ご応募可能です。

【勤務地】

- ハイブリッドワーク（リモートとオフィスの併用）

こちらのポジションに興味がある方は、ぜひご応募ください。

---

## Company Description