

**【900～1800万円】 Account Manager**

シンガポールテレコム・ジャパン株式会社での募集です。法人営業（その他）のご経...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

シンガポールテレコム・ジャパン株式会社

Job ID

1516818

Industry

Communication

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

9 million yen ~ 18 million yen

Work Hours

09:00 ~ 18:00

Holidays

【有給休暇】初年度 14日 6か月目から 【休日】完全週休二日制 国民の祝日、夏季休暇、年末年始休暇

Refreshed

January 24th, 2025 10:07

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2084208】

シンガポールの企業にて、Account Managerとして営業活動に従事頂きます。業務内容としては、HunterおよびFarmingも一部ご担当いただく予定です。

- ・ Hunter（新規開拓）
- ・ Farming（既存顧客のアップセル・クロスセル）

【具体的には】

- ダイレクトセールスが主体
- 既存顧客、新規顧客の開拓双方を実施
- 顧客のCxOクラスとのリレーションを構築、維持
- プリセールスやマーケティングなどの社内関係者と協力
- シンガポール本社との協業を実施

【担当製品】

主にネットワーク製品、一部セキュリティ関連も担当いただく予定です。

[https://www.singtel.com/jp/business/products_services/full product listing](https://www.singtel.com/jp/business/products_services/full_product_listing)

Required Skills

- ・ Degree with at least 5 8 year experience in Sales and Account Management in MNC
 - ・ Knowledge on telecommunication network including voice data WAN datacenter and network infrastructure technologies
 - ・ Knowledge on ICT technologies and services including unified communications video conference IT security network optimization cloud etc
 - ・ Understanding of managed services competition and market landscape
 - ・ Self driven energetic resourceful creative and good leadership
 - ・ Able to project strong positive image of self and Company
-

Company Description

■アジア太平洋、欧州、米国で事業を展開しており、同グループ8社の携帯加入者数顧客数はおおよそ5億人。全世界第2位の規模を誇ります。■固定通信、移動体通信、データ通信、インターネット、情報通信テクノロジー、衛星テレビ、有料テレビなど、多岐にわたる通信サービスとソリューションを提供しています。