CareerCross by JAC Recruitment

PR/086870 | Sales Representative (m / w / d)

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Germany

Job ID
1516403

Industry
Healthcare, Nursing

Job Type
Permanent Full-time

Location
Germany

Salary
Negotiable, based on experience

Refreshed
April 15th, 2025 02:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Business Level

Minimum Education Level
Associate Degree/Diploma

Visa Status
No permission to work in Japan required

Job Description

ÜBERBLICK

Zur Verstärkung des Teams im Bereich Blutreinigungsverfahren wird im Rahmen einer mittelfristigen Nachfolgeregelung zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n Sales Representative (Außendienstmitarbeiter/-in) (m/w/d) für die Region Berlin, Brandenburg, Sachsen-Anhalt, Sachsen, Mecklenburg-Vorpommern und Nord-Thüringen gesucht.

In dieser herausfordernden und zugleich spannenden Vertriebsaufgabe in der Medizintechnik, etabliert sich der/die Sales Representative (m/w/d) als verlässlicher Partner der Kunden in seiner/ihrer Region und baut die Kundenbasis in der Region kontinuierlich aus. Er/Sie arbeitet bei den Kunden in seinem/ihrem Vertriebsgebiet bzw. Home-Office basiert.

AUFGABEN

- Ziel- und ergebnisorientierte Vertriebsgebietsverantwortung für das Produktportfolio Blutreinigungsverfahren
- Neukundenakquise und Betreuung des bestehenden Kundenstamms in Dialysezentren und Krankenhäuser

- Umsetzung der Vertriebsstrategie in Verkaufsstrategien bei den einzelnen Kunden in Kooperation mit der Teamleitung
- Verantwortung für den Verkauf des gesamten Portfolios für Blutreinigungsverfahren
- Umsatz und Budgetverantwortung im zuständigen Vertriebsgebiet
- Optimale Nutzung der Zielkundenpotentiale durch konsequente Marktanalyse/-beobachtung
- Effektives Vorstellen / Präsentieren / Erklären der Medizinprodukte bei Ärzten und Pflegepersonal in Dialysezentren und Kliniken
- Beratung der Kunden in allen produktspezifischen Fragestellungen
- Einweisungen in die sachgerechte Handhabung der Medizinprodukte gemäß den Gebrauchsanweisungen (Anwenderschulung gemäß Medizinproduktebetreiberverordnung / MPBetreibV), verfahrenstechnische Unterstützung der Anwender
- Telefonische verfahrenstechnische Unterstützung der Anwender
- Präsenz auf Kongressen und Messen
- Teilnahme an nationalen (und internationalen) Vertriebstagungen
- Organisation, Koordination und Durchführung von Anwenderschulungen und -seminaren
- Erstellung von Angeboten und Kalkulationen, Forecasts und Informationen für den Customer Service
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst, Sales Manager und Marketing sowie Customer Service
- Regelmäßiges Reporting

ANFORDERUNGEN

- Unbedingt erforderlich: Abgeschlossene Ausbildung als Gesundheits- und Krankenpfleger/in bzw. Medizinische Fachangestellte (m/w/d) oder abgeschlossenes naturwissenschaftliches Studium oder technische Ausbildung
- Qualifikation als Medizinprodukteberater (§ 83 MPDG) wünschenswert
- Möglichst Erfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Medizinprodukte
- Erfahrung im Bereich extrakorporale Blutbehandlung (Dialyse, Apherese o.ä.) wünschenswert
- Gute MS-Office Kenntnisse
- Sehr gute Deutschkenntnisse (verhandlungssicher), Englischkenntnisse wünschenswert
- Hohes Maß an Eigeninitiative, Disziplin, Selbstmotivation und Überzeugungskraft
- Selbständiges und verantwortungsbewusstes Arbeiten sowie Teamfähigkeit
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten
- Hohes Maß an Erfolgsorientierung
- Bereitschaft zur hohen Reisetätigkeit im Vertriebsgebiet
- Wohnsitz im Raum Berlin oder Magdeburg wünschenswert
- Führerschein Klasse B

VORZÜGE

- Unbefristete Anstellung
- Attraktives Grundgehalt mit interessantem Bonussystem
- Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung)
- 30 Tage Urlaub und Sonderurlaube

- Flexible Arbeitszeiten
- Mobiles Arbeiten
- Individuelle Einarbeitung und Onboarding
- Viel Raum für Eigeninitiative, Eigenverantwortung und Gestaltungsmöglichkeiten
- Lern- und Entwicklungsmöglichkeiten in einem spannenden Markt

Bewerben Sie sich online oder setzen Sie sich direkt mit mir in Verbindung, um weitere Informationen über diese Gelegenheit zu erhalten. Aufgrund der großen Anzahl von Bewerbern werden leider nur die in die engere Wahl gekommenen Bewerber benachrichtigt. Wir danken Ihnen für Ihr Verständnis.

Company Description