



## PR/086527 | Sales Representative

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment USA

**Job ID**

1515484

**Industry**

IT Consulting

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

United States

**Salary**

Negotiable, based on experience

**Refreshed**

February 11th, 2025 05:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Business Level

**Minimum Education Level**

Associate Degree/Diploma

**Visa Status**

No permission to work in Japan required

### Job Description

#### 会社概要

IT企業のマンハッタンオフィスにて、ネットワーク、システムサービス等の営業を行う日英バイリンガルSales Representativeを募集。

#### 募集概要

営業担当者は、ネットワークおよびシステム統合サービスの売上成長と収益最大化を推進します。この役割には、市場ニーズの判断や、新規ビジネスの開拓および顧客との強固なパートナーシップの維持等が含まれます。日本語スキルと2~3年のB2B営業経験のある方を募集しております。

#### 職務内容

- ネットワークおよびシステムソリューション、システム統合の売上収益と利益を増加・最大化する。
- ネットワークソリューションおよびシステム統合に関連する製品およびサービスの販売を開発する。
- 競争力のある市場機会を特定し、既存および潜在顧客との効果的なコミュニケーションを維持する。

- 営業訪問を行い、新規ビジネスを開発し、潜在顧客や影響力のある人物に提案、入札、プロジェクト情報を提供する。
- プロフェッショナルサービスおよびクラウドサービス部門と協力して、販売戦略を計画、調整、実施する。
- 既存顧客に連絡し、ビジネス拡大の可能性を探る。
- 顧客訪問や潜在顧客への電話アウトリーチなどの販売促進活動を実行する。
- 月次請求書の締め処理の一環として、アカウント情報を準備、レビュー、入力する。
- 顧客にプレゼンテーション、提案書、レポート、見積書を作成し、提供する。
- 既存顧客との関係を維持し、満足度とクロスセールの機会を最大化する。
- 売上予測、年間予算、販売計画を準備する。
- 顧客向けの販売後サービスの開始をプロビジョニングスタッフと共に支援する。
- 割り当てられたアカウントからの未払い金の回収を会計チームと共にサポートする。
- 販売促進資料を作成し、顧客にプレゼンテーションを行う。
- 継続的な調査を通じて業界および市場の動向を把握する。

#### 応募資格

- コンピュータ関連の学位のあることが望ましいが、関連する経験があれば必須ではない。
- 特にB2B（法人営業）での2～3年の実務経験が望ましい。
- 顧客基盤の性質上、日本語が必要となります。

#### 社内の報告先

このポジションは、カスタマーサポートマネージャー、プロフェッショナルサービス部門のゼネラルマネージャー、または最高執行責任者に報告します。必要に応じて、社長兼CEOから追加の報告が割り当てられることがあります。

#### 勤務地

年収50,000～90,000ドル、医療保険や休暇などの会社の福利厚生があります。

#### 給与・福利厚生

ニューヨーク、ミッドタウン

ハイブリッド勤務

応募者多数により、ご応募可能な方へのみ返信を差し上げます事、ご了承ください。ご理解の程、何卒宜しくお願い致します。

---

#### Company Description