

# NETGEAR®

SMB向け事業 プリセールス（ネットワーク）

米国系企業／年収900万円可能／少数精鋭

## Job Information

### Hiring Company

NETGEAR JAPAN G.K.

### Job ID

1515276

### Industry

Hardware

### Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

### Non-Japanese Ratio

(Almost) All Japanese

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

### Train Description

Ginza Line, Kyobashi Station

### Salary

6 million yen ~ 9 million yen

### Work Hours

9:00~18:00 (休憩 1h)

### Refreshed

February 17th, 2025 00:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 1 year

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Daily Conversation (Amount Used: English usage about 25%)

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

High-School

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

### ■会社概要

NETGEARは1996年に米国カリフォルニアで設立されたネットワーク機器関連を開発販売するグローバル企業です。

「全世界のすべての人々をインターネットでつなぐ」をミッションに、「最もコストパフォーマンスの高い製品」と「最も使いやすい製品」を目標に掲げ、中小企業市場／家庭向け市場にネットワークスイッチや無線LANルーターといった製品を展開しています。

中小企業向けや家庭向けの市場では、プライスもパフォーマンスも求められ、それらを両立させているのがネットギアの強さです。

2024年NewsweekとStatistaが選出する「世界で最も信頼できる企業」の一社として選出されました。

#### ■業務内容

ネットギアの主力製品であるSMB向け製品のプリセールスをお任せします。

- ・社内やパートナー等から製品に関する技術的問い合わせ対応
- ・セールスでは対応できない専門的な説明や提案
- ・導入前の設計業務
- ・その他技術的なサポート

#### ■魅力

- ・グローバルな環境なので英語力を活かせる、伸ばせる環境がある
- ・裁量権が広く、新しい取り組みにトライできる環境
- ・上が詰まっていない組織なので昇給のチャンスがある

#### ■福利厚生

RSU(譲渡制限付き自社株取得権)

ESPP(社内持株制度)

自社製品購入割引

交通費全額支給

スポーツ補助(月 6,000 円まで) (例:ジム)

食事会、ボーリング大会などのチームビルディング

---

## Required Skills

#### ■必須

- ・ネットワークエンジニアもしくはプリセールス経験
- ・日常会話レベル以上の英語力
- ・高い対人折衝能力

#### ■歓迎

- ・営業経験
- ・数字を背負う業務経験
- ・ポストセールス経験

#### ■求める人材

- ・コミュニケーションをとるのが好きな方
- ・改善、仕組み化が得意な方
- ・自走力のある方

---

## Company Description