

NETGEAR®

SMB向け事業 チャネルセールス

米国系企業 / 年収900万円可能 / 少数精鋭

Job Information

Hiring Company

NETGEAR JAPAN G.K.

Subsidiary

ネットギアジャパン合同会社

Job ID

1515275

Industry

Hardware

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio

(Almost) All Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

Train Description

Ginza Line, Kyobashi Station

Salary

6 million yen ~ 9 million yen

Work Hours

9:00~18:00 (休憩 1h)

Refreshed

February 17th, 2025 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation (Amount Used: English usage about 25%)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■会社概要

NETGEARは1996年に米国カリフォルニアで設立されたネットワーク機器関連を開発販売するグローバル企業です。

「全世界のすべての人々をインターネットでつなぐ」をミッションに、「最もコストパフォーマンスの高い製品」と「最も使いやすい製品」を目標に掲げ、中小企業市場／家庭向け市場にネットワークスイッチや無線LANルーターといった製品を展開しています。

中小企業向けや家庭向けの市場では、プライスもパフォーマンスも求められ、それらを両立させているのがネットギアの強さです。

2024年NewsweekとStatistaが選出する「世界で最も信頼できる企業」の一社として選出されました。

■業務内容

SMB（中小企業）を担当する事業を牽引していただきます。
ネットギアの主力製品であるSMB向け製品をパートナーを通じ販売いただきます。

- ・担当製品の代理店在庫、販売計画、実行
- ・パートナーとのリレーション構築、マネジメント、サポート
- ・パートナーへのトレーニング
- ・各展示会やイベント出展／当日対応
- ・売上、活動レポート作成

■魅力

- ・グローバルな環境なので英語力を活かせる、伸ばせる環境がある
- ・裁量権が広く、新しい取り組みにトライできる環境
- ・上が詰まっていない組織なので昇給のチャンスがある

■福利厚生

RSU(譲渡制限付き自社株取得権)
ESPP(社内持株制度)
自社製品購入割引
交通費全額支給
スポーツ補助(月 6,000 円まで) (例:ジム)
食事会、ボーリング大会などのチームビルディング

Required Skills

■必須

- ・IT業界での営業経験 2年以上
- ・日常会話レベル以上の英語力

■歓迎

- ・代理店営業経験
- ・セールスを仕組み化した経験
- ・ネットワーク知識・経験

■求める人材

- ・数字に対するコミット力が高い方
- ・改善、仕組み化が得意な方
- ・自走力のある方

Company Description