

# NETGEAR®

映像・音響業界向け事業 事業部長候補

事業部長候補／年収1500万円可能

## Job Information

### Hiring Company

NETGEAR JAPAN G.K.

### Job ID

1515274

### Industry

Hardware

### Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

### Non-Japanese Ratio

(Almost) All Japanese

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

### Train Description

Ginza Line, Kyobashi Station

### Salary

9 million yen ~ 15 million yen

### Work Hours

9:00~18:00 (休憩 1h)

### Refreshed

February 17th, 2025 00:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 3 years

### Career Level

Executive

### Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

High-School

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

### ■会社概要

NETGEARは1996年に米国カリフォルニアで設立されたネットワーク機器関連を開発販売するグローバル企業です。「全世界のすべての人々をインターネットでつなぐ」をミッションに、「最もコストパフォーマンスの高い製品」と「最も

使いやすい製品」を目標に掲げ、中小企業市場／家庭向け市場にネットワークスイッチや無線LANルーターといった製品を展開しています。

中小企業向けや家庭向けの市場では、プライスもパフォーマンスも求められ、それらを両立させているのがネットギアの強さです。

2024年NewsweekとStatistaが選出する「世界で最も信頼できる企業」の一社として選出されました。

#### ■業務内容

映像・音響業界を担当する事業を牽引いただける責任者候補を募集！

業界初で唯一のAV over IP向けに設計されたネットワークスイッチを弊社パートナーを通じて販売し事業の成長を担っていただきます。

- 目標に対しての達成可能な戦略立案・実行
- 担当製品の代理店在庫、販売計画、実行
- パートナーとのリレーション構築、マネジメント、サポート
- パートナーへのトレーニング
- 各展示会やイベント出展／当日対応
- 売上、活動レポート作成

#### ■将来的にお願いしたい業務

- 本社の方針や意向を理解し中長期の事業プラン立案
- 効率的なセールスオペレーションの構築
- チームビルディング

#### ■魅力

- 事業責任者として活躍できる。
- 日本の映像・音響業界はデジタル化が遅れており、先駆者となる。
- TBSへの導入実績もあり、AV業界向けに専用設計されたネットワークスイッチは他になくブルーオーシャン状態。

#### ■福利厚生

- RSU(譲渡制限付き自社株取得権)
- ESPP(社内持株制度)
- 自社製品購入割引
- 交通費全額支給
- スポーツ補助(月 6,000 円まで) (例:ジム)
- 食事会、ボーリング大会などのチームビルディング

---

## Required Skills

#### ■必須

- 映像・音響業界での業務経験 3年以上
- ビジネスレベルの英語力
- ソリューションセールス経験

#### ■歓迎

- セールスを仕組み化した経験
- 事業立ち上げ経験

#### ■求める人材

- 数字に対するコミット力が高い方
- 改善、仕組み化が得意な方
- 自走力のある方

---

## Company Description