

 WorkView Inc.

【東京／品川】 商社営業（機能材料）※グローバル商社／海外で活躍できる／英語力必須

Job Information

Recruiter

WorkView Inc.

Hiring Company

グローバル展開／東証スタンダード上場企業

Job ID

1514873

Industry

Specialized Import, Export

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Shinagawa-ku

Train Description

Yamanote Line, Osaki Station

Salary

6 million yen ~ 7.5 million yen

Work Hours

9:00～17:10（所定労働時間：7時間10分）

Holidays

完全週休2日制（休日は土日祝日）年間休日日数123日

Refreshed

April 17th, 2025 15:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

～海外8拠点で展開／中途入社者も多く、社内の風通しも良い環境／輸出入取引が100%の部署～

海外のネットワークを活かして既存取引のフォロー、新規拡販と市場のニーズに合わせた提案を行っていただきます。

■業務内容：

国内外のメーカーから仕入れる調達業務と、主に海外メーカーに対する営業をご担当いただきます。化学系メーカーを中心に、顧客のニーズに合わせた化学品を提案していただきます。

【変更範囲：当社業務全般】

■業務詳細：

- ・輸出は欧米、東アジア、東南アジア、トルコ、インド向け、輸入は主に中国より輸入し国内ユーザーへ納入となります。
- ・国内外への出張があり、海外出張は年3～5回程度を想定しています。

■魅力：

幅広い商材を扱うため、ターゲットは無限に広がっています。既存顧客のフォローが最重要ですが、新規市場開拓や新規仕入れ先の開拓など、やりたいことができる環境です。

■研修制度：

・英語力向上のための、研修費補助制度がございます。スタディサプリは無料受講が可能です。入社後英語力を伸ばしていただく環境があります。

■配属先／特徴：

- ・配属先...東京支店 東京化学品部機能材料課
- ・人員構成...合計4名。40代課長1名、メンバー2名(30歳代2名)、アシスタント1名。文系出身者も在籍しています。

■同社の魅力「脈々と積み上げる実績と信頼」：

80年を超える歴史と、積極的にグローバルに展開する成長力が上手く調和した東証スタンダード上場企業です。設立当初から海外の広い市場に目を向けながら、アメリカ、ヨーロッパ、アジア、オセアニア、中東に営業拠点を設置し、着々とグローバル化を進めています。現在の貿易比率は売上全体の約50%を越え、今後はこの比率を高めるべく、国際化戦略の推進に注力しています。今後は特に衛生材料・電子材料部門に力を入れ、更なる発展を目指しています。

<特徴>

平均残業時間 6.7時間／平均勤続年数11.6年／文系出身者85%以上

Required Skills

<最終学歴>大学院、大学卒以上

<応募資格/応募条件>

■必須条件：

- ・法人営業のご経験
- ・英語に抵抗感のない方

※仕入先には海外メーカーもありますので、英語でのメールのやり取りが発生します。

<語学力>

必要条件：英語中級

Company Description