




【欧州系オフィス内装企業】 営業職 | 超有名企業案件を手掛けるグローバル企業で活躍！  Exclusive job

洗練された働きやすいオフィス環境！調和と個を尊重したグローバル企業！

Job Information

Recruiter

EPS Consultants LLC

Job ID

1514817

Industry

Other

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Salary

5 million yen ~ 7 million yen

Work Hours

9:00~18:00 休憩 1 時間 勤務 8 時間 (プロジェクトにより、一時的に勤務時間が夜間に変更となる場合があります。)

Holidays

公休日 水・日・祝日、年末年始 (年間休日120日以上)

Refreshed

March 6th, 2025 11:01

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【新規開拓・販売促進】

- ・ オフィスレイアウト変更・拡張や、所在地移転などで生じる可能性がある新規プロジェクトの情報収集
- ・ 既存顧客のメンテナンスやアフターサービスによる販売促進活動全般

【商品知識や販売計画】

- ・ 新商品について、製品案内（英語）の読み込みなどによる事前学習
- ・ 販売要項（英語）の読み込みなどによる事前の戦略計画

【顧客対応・連絡調整】

- ・ 適切な製品の選択と顧客への提案、商品の詳細説明、案内、折衝など
- ・ 輸入コストや施工費用なども含んだ適切な販売金額の決定
- ・ 当社設計部門との連絡・調整
- ・ 当社施工管理部門や、施工業者、海外工場との連絡調整
- ・ 完成後の検査対応や、補修工事の検討や実施
- ・ 工事完了後の納入時の立会い、納入後のフォローアップ

Required Skills

- ・ 建築・インテリア（内装）の業界で、類似同種の製品（オフィス家具など）の営業職、または、工事現場監督・施工管理責任者としての経験がある方
- ・ ゼネコン、設計事務所、クライアントへの対応および新規開拓営業ができる方
- ・ 製品発注側の経験がある方
- ・ 英語使用および一般的なOfficeソフトウェア使用が可能な方

Company Description